

2015

ÅRSREDOVISNING



KALLELSE

Medlemmarna i Kristianstadsortens Lagerhusförening ek. för. hälsas välkomna till ordinarie föreningsstämma med efterföljande middag (OBS: föransmälan), som hålls i **Sessionsalen, Rådhuset Skåne, vid Stora Torg i Kristianstad, tisdagen den 3 maj kl 17.30.**

Ärenden enligt föreningens stadgar samt information från verksamheten.

Vill du ställa någon fråga på stämman, skicka gärna in den i förväg för att få ett utförligare svar.

För att delta under middagen vill vi ha din anmälan senast 25 april på tel 044-28 52 00, fax 044-28 52 01 eller e-post: info@klf.nu



FEM ÅR I SAMMANDRAG

	2015	2014	2013	2012	2011
Försäljningsvärde (Mkr)	607	644	625	561	535
Bruttomarginal (Mkr)	70	74	60	54	63
Bruttomarginal (%)	11,5	11,5	9,6	9,7	11,8
Resultat efter finansnetto (Mkr)	21,7	22,2	15,0	8,8	17,8
Balansomslutning (Mkr)	284	255	261	278	214
Soliditet ¹⁾ (%)	31,6	30,9	25,2	21,0	25,4
Investeringar, maskiner (Mkr)	16	2	10	5	6
Byggnader (Mkr)	0	1	5	1	0
Medeltalet anställda	29	29	28	27	27
Omsättning per anställd (Mkr)	20,9	22,2	22,2	20,7	19,7
Antal medlemmar	639	622	610	586	579

¹⁾ Av obeskattade reserver har 78 % medräknats i underlaget.



STÖRSTA SPANNMÅLS- MOTTAGNINGEN NÅGONSIN I KLFs 85-ÅRIGA HISTORIA

KLF KAN LÄGGA ÄNNU ETT KANONRESULTAT TILL HANDLINGARNA. OMSÄTTNINGEN 2015 NÅDDE DRYGT 600 MILJONER KRONOR OCH RÖRELSERESULTATET BLEV CIRKA 23 MILJONER KRONOR, VILKET ÄR I NIVÅ MED REKORDÅRET 2014.

– Visst är det bra att vi har en stark resultaträkning, men det viktiga är trots allt att KLF har muskler och kan bidra till en bättre lönsamhet för lantbrukarna, säger VD Christer Nilsson och ordförande Pål Nilsson.

Trots att någon så kallad expert i somras flaggade för en dålig skörd 2015, tog KLF emot 144 000 ton spannmål, vilket är den största volymen någonsin i företagets 85-åriga historia! Priserna blev också klart bättre än förväntat. I jämförelse med 2014 betalades högre priser för all spannmål och oljeväxter förutom höstvetete.

– Jag vågar påstå att 2015 blev ett fantastiskt bra år för växtodlingen i vårt område. De flesta av våra lantbrukare bärgade också mycket bra skördar av sockerbetor och stärkelsepotatis, säger Christer Nilsson.

VÅRSPANNMÅLEN GAV REKORDSKÖRD

Men framför allt var det vårspannmålen som gav kanonskördar. Regnet i maj gynnade etableringen och skörden av vårkorn blev den bästa någonsin. Även veteskörden blev rekordstor.

– Skörden blev ett par veckor senare än under 2014. Men när den väl kom i gång i början av augusti fick vi en relativt kort men intensiv skördeperiod, säger Pål Nilsson.

– Finns det något negativt att säga om spannmålsåret 2015 så är det i så fall att proteinhalterna i såväl vetet som malkornet blev relativt låga, fortsätter han. Detta är en konsekvens av den stora skörden. När det växer bra gäller det att komma rätt med kvävegödslingen.

Rapsen gav genomgående något lägre skörd än 2014, men priset blev å andra sidan högre. Lönsamheten blev därför i stort sett densamma.

– Under den senaste tioårsperioden har vi fyrdubblat rapsodlingen. Nu tror jag att vi har nått taket, säger Christer Nilsson.

TUFFT FÖR MJÖLKPRODUCENTER

För animalieproducenterna bjöd fjolåret på ömsom vin, ömsom vatten. Den dåliga lönsamheten i mjölkproduktionen fortsatte och Pål Nilsson ser med oro på utvecklingen för den svenska mjölkbranschen.

– Vi är inget mjölkintensivt område, men vi ser likväl mjölkbönder som avvecklar, säger Pål Nilsson.



”JAG VÅGAR PÅSTÅ ATT 2015 BLEV ETT FANTASTISKT BRA ÅR FÖR VÄXTODLINGEN I VÅRT OMRÅDE. DE FLESTA AV VÅRA LANTBRUKARE BÄRGADE OCKSÅ MYCKET BRA SKÖRDAR AV SOCKERBETOR OCH STÄRKELSEPOTATIS.”

CHRISTER NILSSON, VD

MJÖLKPRISET MÅSTE UPP

– En tröst är dock att vi har bra priser på nötköttet. Till det positiva hör också fjolårets stora vallskördar som för många nöt- och mjölkproducenter inneburit lägre foderkostnader.

För grisproducenterna blev 2015 ett riktigt bra år. Dock inte så bra att det påbörjades några nya stallbyggen.

– Det är en kombination av att lönsamheten fortfarande inte är riktigt i topp och att det är allt för mycket regelkrångel för den som vill bygga nytt, tror Christer Nilsson.

Att KLFs omsättning sjönk under fjolåret berodde framför allt på en minskad foderförsäljning. Samtidigt som mjölkproducenter avvecklade, valde några grisuppfödare att öka andelen hemmaproducerat foder.

– Det är absolut inget självändamål för KLF att sälja så mycket foder som möjligt. Därför är det bara positivt om det finns lantbrukare som kan nå en bättre lönsamhet med en ökad andel egenproducerat foder, konstaterar Christer Nilsson.

LITEN OCH EFFEKTIV ORGANISATION

Fjolårets goda resultat beror framför allt på lönsamma spannmålsaffärer samt på en fortsatt ökad försäljning av växtskydd, mineralgödsel och utsäde.

– Vi har en liten och effektiv organisation med engagerade medarbetare. Där har vi en av de främsta förklaringarna till att vi tjänar pengar på en så här hårt konkurrensutsatt marknad. Nu betalar vi tillbaks av våra vinster till lantbruket, säger Pål Nilsson.

Styrelsen föreslår därför en efterlikvid på 3 kr/dt på spannmål och oljeväxter, bonus på 5 kr/dt på mineralgödsel och bonus med 4 procent på växtskyddsmedel. Allt gäller för leveranser och inköp under 2015. Vidare överförs kapital till medlemmarna via en insatsemission med 4 kr/dt spannmål/oljeväxter för skörd 2015. Räntan på insatser och insatsemissioner föreslås bli 5 procent. Totalt innebär detta att ca 13 Mkr överförs till medlemmarna.

KLFs satsning i Blekinge har också varit framgångsrik. Etableringen av ett servicelager i Norge och den ökade närvaron har lett till ökade marknadsandelar.

– Vi har under några år haft marknadens bästa spannmålspriser. I dag har vi spannmålsleverantörer ända bort i östra Blekinge, säger Christer Nilsson.

Fjolårets stora spannmålsvolym sätter KLFs mottagningskapacitet på hårda prov. I de tre egna anläggningarna i Rödaled, Karpalund och Åhus finns utrymme för att lagra och torka 110 000 ton, men KLF tog emot inte mindre än 144 000 ton!

BEHÖVER MER LAGERUTRYMMEN

– Vi löste detta genom att sälja för leverans redan vid skörd samtidigt som vi hyrde in planlager på olika platser, berättar Christer Nilsson. Men på sikt behöver KLF mer lagringsutrymme. Framför allt handlar det om att utöka lagringskapaciteten i Åhus.

– Hamnläget är oerhört viktigt för oss, säger Pål Nilsson. Härifrån exporterar vi spannmål och här har vi också foderfabriken. Samarbetet i Åhus Foder fungerar så bra att vi nu har förlängt avtalet med Lantmännen fram till 2021.

De senaste årens goda ekonomiska resultat har gjort det möjligt för KLF att hålla ett högt investeringstempo. Framför allt har det satsats pengar på att underhålla och modernisera spannmålsanläggningar, lagerutrymme och kontor.

Under 2015 ersattes oljepannorna i en av de båda silosarna i Åhus med elpannor. De nya pannorna, som var en investering på cirka tio miljoner kronor, blir inte bara ett lyft för miljön. Det är också en bra ekonomisk investering. Med nuvarande elpriser är den nya elpannan betalda på fem år. I anläggningen i Åhus har också transportörer bytts ut till en kostnad av cirka tre miljoner kronor.

VIKTIGT MED SAMARBETE

Christer Nilsson och Pål Nilsson poängterar vikten av att KLF fortsätter att samarbeta och bygga relationer med andra företag i branschen. Medlemsskapet i DLA Agro har gett stora konkurrensfördelar och de båda ser nu mycket positivt på att Swedish Agro, som är en del av den internationella lantbrukskoncernen Danish Agro, förvärvar Kalmar Lantmän.

– Vi har alltid haft goda relationer med Kalmar Lantmän och eftersom Danish Agro också är medlem i DLA finns det goda förutsättningar för ett fördjupat samarbete, säger Christer Nilsson.

Det finns för övrigt många likheter mellan KLF och Kalmar Lantmän. Båda företagen är lokalt mycket starka inom sina respektive områden. KLF är visserligen större på spannmål och växtskydd, men å andra sidan är Kalmar Lantmän betydligt större på foder. Omsättningsmässigt är Kalmar Lantmän därför cirka 50 procent större KLF.

– Vi är båda små spelare, men genom att samarbeta i DLA kan vi köpa in framför allt växtskyddsmedel och mineralgödsel till mycket förmånliga priser. Detta gynnar medlemmarna i både KLF och Kalmar Lantmän, säger Pål Nilsson.



**”VI HAR EN LITEN OCH
EFFEKTIV ORGANISATION
MED ENGAGERADE MED-
ARBETARE. DÅR HAR VI
EN AV DE FRÄMSTA FÖRKLA-
RINGARNA TILL ATT VI
TJÄNAR PENGAR PÅ EN
SÅ HÄR HÅRT KONKUR-
RENSUTSATT MARKNAD.”**

PÅL NILSSON, ORDFÖRANDE

KVALITETSPOLICY

”ALLT VAD VI GÖR SKALL UTFÖRAS PÅ ETT SÅDANT SÄTT ATT VÅRA MEDLEMMAR, KUNDER OCH LEVERANTÖRER UPPSKATTAR KLF OCH GÄRNA VÄLJER OSS SOM SIN AFFÄRSPARTNER.”



MILJÖPOLICY

- Vi ska:
- Ha en öppen attityd i miljöfrågor
 - Uppfylla kraven i lagar och förordningar
 - Minimera föroreningar i luft, mark och vatten
 - Utbilda personalen i miljöfrågor
 - Sträva efter en effektiviserad energianvändning samt en minskning av koldioxidutsläpp
 - Arbeta enligt kretsloppsprincipen
 - Hantera vårt avfall på ett miljöriktigt sätt
 - Hjälpa våra lantbrukare att agera på ett miljöriktigt sätt



UNG LANTBRUKARE I VANNEBERGA TROR PÅ EN FRAMTID FÖR MJÖLKEN



Sara Jönsson, ung mjölkbonde på Valsegården i Vanneberga, Trolle Ljungby, planerar att läsa till lantmästare i höst.

SARA JÖNSSON, 22 ÅR, ÄR FJÄRDE GENERATIONEN PÅ VALSEGÅRDEN I VANNEBERGA. SEDAN DRYGT ETT ÅR TILLBAKA DRIVER HON GÅRDEN TILLSAMMANS MED SIN PAPPA LARS JÖNSSON. SARA ANSVARAR FÖR DE 160 MJÖLKKORNA OCH PAPPA LARS SKÖTER VÄXTODLINGEN PÅ DEN 275 HEKTAR STORA GÅRDEN, DÄR 75 HEKTAR ÄGS TILLSAMMANS MED EN KUSIN OCH RESTEN ÄR ARRENDE.

För Sara var det en självklarhet att välja djuren före växtodlingen.

– Jag är i princip uppfödd i kostallet och kan inte tänka mig något annat jobb, säger Sara. Det är långa arbetsdagar och dålig lönsamhet, men jag älskar korna.

Det dåliga mjölkpriset till trots, är Sara övertygad om att lönsamheten i mjölkproduktionen kommer att förbättras.

– Fler och fler konsumenter bryr sig om vad de äter, säger hon. Därför tror jag på svensk mjölk. Dessutom är det så många som är beroende av oss mjölkbönder. Och vad händer med det öppna landskapet om korna försvinner?

– Nej, vill vi ha svensk mjölk och betande kor i landskapet måste priset upp!

OKUVLIG OPTIMIST

Samtidigt är Sara inte den som gnäller. Tvärtom, är hon en okuvlig optimist.

– Jag tror att många mjölkbönder gör felet att de kämpar för hårt för att öka sin produktion. Då blir den sista litern mjölk allt för dyr. På Valsegården producerar vi cirka 10 000 kilo mjölk per ko och år och försöker samtidigt hålla nere kostnaderna. Foderstaten består av majs- och gräsensilage, pulpa, halm och så har korna fri tillgång till drank. Det fungerar hur bra som helst.

Allt grovfoder odlas hemma på gården. Kraftfodret köper Sara från KLF.

Sara sköter korna och kvigorna med hjälp av två anställda. Fortfarande hjälper farmor Margit, som snart fyller 80 år, till med mjölkningen.

– Farmor är fantastisk, säger Sara. Hon har ett verkligt djuröga och har lärt mig jättemycket om korna.

KORNA ÄR INDIVIDER

Kostallet på Valsegården byggdes nytt för drygt tio år sedan. Saras pappa Lars valde lösdrift med mjölkgrup.

– Det fungerar bra, säger Sara. Eftersom vi hanterar djuren varje dag lär vi känna dem bättre än om vi hade haft mjölkrobot. Jag tror detta i kombination med en bra stallmiljö är jätteviktigt för resultatet.

Sara betonar gång på gång att korna är individer och att de ska behandlas därefter. Därför tycker hon inte om när mjölkproduktion blir industri.

BÄTTRE KÖTTPRISER

Det senaste årets höjda köttpriser har också inneburit att kalvarna fått allt större betydelse för mjölkproducenterna. På Valsegården säljs tjurkalvarna vidare när de nått tre månaders ålder, medan kvigorna föds upp och får kalva in för att visa om de håller måttet.

– Vi är ganska hårda och byter ut kor som inte producerar tillräckligt bra. Därför behöver vi hela tiden fylla på med nya rekryteringsdjur, säger Sara.

Växtodlingen på Valsegården domineras av potatis och spannmål.

– Potatisen är en betydelsefull gröda på våra lätta jordar, säger Sara. Vi har bra tillgång till bevattning och odlar stärkelse- och utsädespotatis på 60 hektar. På resten av arealen odlar vi spannmål, vall och majs.



UNG LANTBRUKARE PÅ LISTERLANDET SATSAR PÅ VÄXTODLING OCH KÖTTDJUR

FÖR LANTBRUKARE NIKLAS THORELLI I LÖRBY PÅ LISTERLANDET VAR YRKESVALET EN SJÄLVKLARHET. FÖR FEM ÅR SEDAN TOG HAN ÖVER FÖRÄLDRA GÅRDEN OCH NU DRIVER HAN VÄXTODLING OCH KÖTTDJURSUPPFÖDNING PÅ NÄRA 90 HEKTAR ÅKER OCH 50 HEKTAR BETESMARK.

Gården i den lilla byn Lörby ett par kilometer från havet har tillhört Niklas släkt i 267 år! Så det är ett respektingivande arv som Niklas och hans sambo Ulrika med barnen Ludvig och Arvid nu är satta att förvalta.

– Visst hade man ibland kunnat önska att lönsamheten i jordbruket hade varit bättre, men samtidigt kan jag inte tänka mig ett mer omväxlande och fritt jobb, säger Niklas som driver jordbruket med hjälp av sin pappa Viking och säsongsanställda.

JORDGUBBAR OCH POTATIS

Niklas odlar jordgubbar på drygt 6 hektar och stärkelsepotatis på 22 hektar. På den övriga åkerarealen odlas korn, vete, vall och sockerbeter.

– De lätta jordarna här ute på Listerlandet lämpar sig väl både för jordgubbar och potatis, säger Niklas. En förutsättning är dock vatten. Eftersom jag har tillgång till både grundvatten och en damm kan jag i princip bevattna hela arealen.

FÖDER UPP NÖT DJUR

Niklas kompletterar växtodlingen med nötköttsproduktion. Han har cirka 50 korsningskor och föder själv upp såväl tjurkalvarna som de kvigkalvar som inte behövs till rekrytering, till slakt. Kalvarna föds på våren, går ute på sommaren och slaktas påföljande vår och sommar. Då är de 13 – 16 månader gamla.

Till gården hör cirka 20 hektar naturbetesmarker och dessutom arrenderar Niklas betesmarker. För tre år sedan byggde han till lösdriftsstallet som hans far uppförde i början på 2000-talet.

BÄTTRE LÖNSAMHET

Niklas utfodrar med egen spannmål, halm, gräsensilage och pulpa från Stärkelsens fabrik i Mjällby.

– Det räcker med 50 ton korn om året, berättar han.

Däremot går det åt mycket halm. Jag odlar spannmål på 35 – 40 hektar men, behöver ändå köpa halm från andra lantbrukare.

Under det senaste året har lönsamheten i nötköttsproduktionen förbättrats. Till en del beror det på att antalet mjölkgårdar har minskat och därmed också tillgången på kalvar. Samtidigt väljer allt fler konsumenter svenskt kött i stället för importerat.

– Det ser betydligt bättre ut än när jag tog över gården, säger Niklas. Men likväl gäller det att hålla nere kostnaderna. Att själv producera både kalvar och så mycket foder som möjligt är en förutsättning för att nå lönsamhet. Därför tror jag på att kombinera växtodling med amkor och uppfödning av kött djur.

NY MEDLEM I KLF

Niklas Thorelli är inte bara relativt ny som egen lantbruksföretagare. Han är också ganska ny som medlem i KLF.

– När KLF satsade på Listerlandet och anställde Mats Runesson som säljare och rådgivare följde jag med. Jag känner Mats sedan tidigare och har ett stort förtroende för honom, säger Niklas, som i dag köper växtskydd, gödsel och utsäde från KLF.

– Odlar man potatis och jordgubbar är det viktigt med en kompetent rådgivare som kan växtskydd, säger Niklas.



ALLT STÖRRE VOLYMER SPANN- MÅL EXPORTERAS FRÅN ÅHUS HAMN

EXPORTMARKNADEN FÅR ALLT STÖRRE BETYDELSE FÖR KLF. AV DEN TOTALA SPANNMÅLSVOLYMEN EXPORTERAS NÄSTAN EN TREDJEDEL, EN DRYG TREDJEDEL SÄLJS PÅ DEN INHEMSKA MARKNADEN OCH EN TREDJEDEL GÅR TILL FODERFABRIKEN I ÅHUS.

– Generellt sett får vi ut bättre priser på exportmarknaden än på hemmamarknaden, säger VD Christer Nilsson, som ansvarar för spannmålsförsäljningen.

– På hemmamarknaden har vi ett antal fasta kunder som vi har byggt upp långvariga relationer med. Här gör vi inga snabba klipp, utan här handlar det om priser som alltid ska kännas rimliga för båda parter.

En viktig förutsättning för att kunna göra lönsamma spannmålsaffärer på utlandsmarknaden är KLFs anläggning i Åhus Hamn. Härifrån skeppades förra året över 43 000 ton spannmål till kvarnar och mälterier i bland annat Tyskland, Holland, Danmark och Polen.

Under skörden styrs därför i så hög grad som möjligt den spannmål som ska exporteras, till just anläggningen i Åhus. I princip exporteras allt malkorn, men också råg och kvarnvetete säljs till utlandet. Under 2015 exporterades dessutom en båtlast fodervete.

Sedan flera år tillbaka samarbetar KLF med två välrenommerade danska mäklarfirmer. Mäklarnas uppgift är att sammanföra köpare och säljare och att upprätta kontrakt när parterna väl kommit överens om ett pris. Under försäljningssäsongen står KLF i princip dagligen i kontakt med mäklarna.

– Precis som på alla andra råvaror går priset upp eller ned, men det finns hela tiden köpare. Det gäller för oss att slå till när vi känner att priset är rätt, säger Christer Nilsson. Det vanliga är att KLF säljer spannmålen fritt Åhus Hamn. Då är det köparen som betalar båtfrakten. Det handlar som regel om båtlastar på 3 000 ton.

Jörgen Lindell är platschef på KLFs anläggning i Åhus. Han konstaterar att spannmålexporten ökade kraftigt under 2015.

– Vi exporterade 18 båtlastar egen spannmål och dessutom lastade vi tre båtar åt andra spannmålsleverantörer i hamnen. Det handlade framför allt om malkorn, men också om vete och råg, berättar Jörgen.

– Vi lastar ut över 200 ton i timmen från våra båda silosar. Så om allt går bra fyller vi ett fartyg som lastar upp till 2 000 ton på en dag.

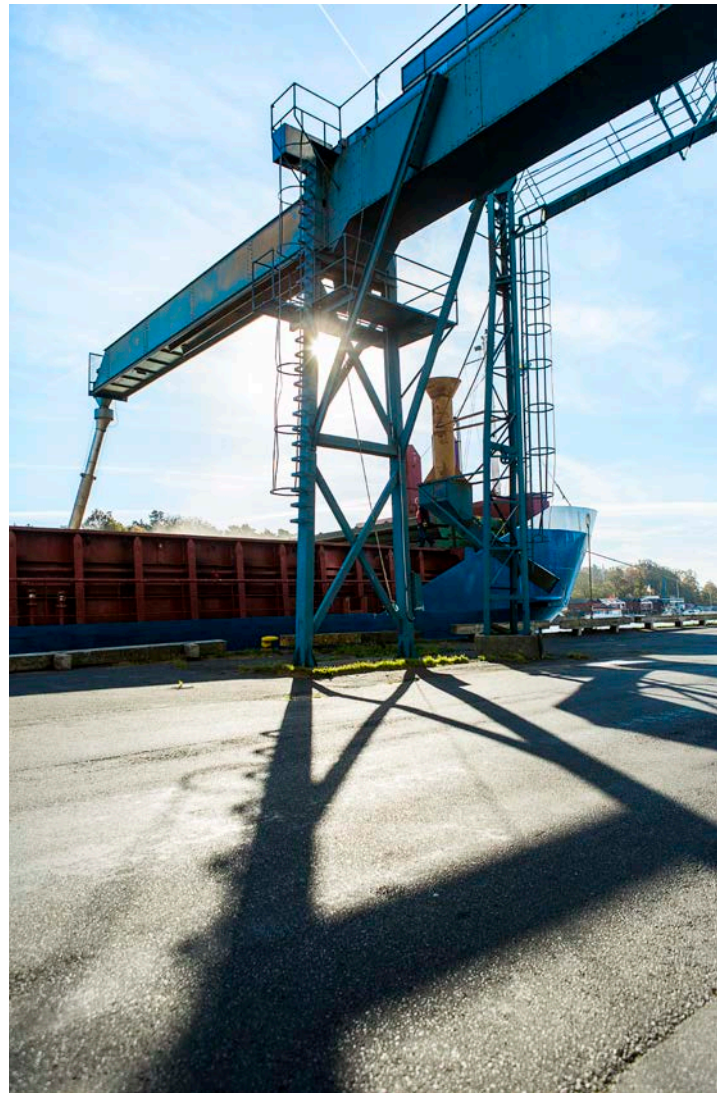
Bland de mera ovanliga destinationerna under fjolåret var en båtlast med råg till Israel.

– Tidigare har vi haft frakter till såväl Spanien som Italien, men aldrig så långt som till Israel, säger Jörgen.





Jörgen Lindell är platschef på anläggningen i Åhus.



Närheten till hamnen och exportmarknaden ger KLF stora konkurrensfördelar. Härifrån exportera framförallt malkort, men även råg och vete till mälterier och kvamar runt om i Europa.

”Ett spännande jobb i en stentuff bransch”

SEDAN JUNI 2015 ÄR MALIN C. SLÅTTERMAN CHEF FÖR PRODUKTOMRÅDET FODER PÅ KLF.

Malin har lång erfarenhet av foderbranschen. Hon kommer närmast från Lantmännen. Där har hon jobbat i nästan 30 år. Först som foderkonsulent och säljare och de senaste femton åren som produktchef för grisfoder.

– Det känns mycket stimulerande att ta steget över till KLF, säger Malin. Under mina år på Lantmännen har jag bl.a varit stationerad i Kristianstad och därför känner jag väl till både bygdens lantbruk och KLF. Det är ett företag som jag alltid haft mycket stor respekt för.

Malin, som i grunden är lantmästare, har hela tiden jobbat med att utveckla och sälja grisfoder. Som foderchef på KLF ansvarar hon nu också för nötfoder.

– Det är ett spännande och roligt jobb. Samtidigt är konkurrensen stentuff och lönsamheten pressad. Många mjölkproducenter har valt att avveckla, medan det ser betydligt ljusare ut för köttdjursuppfödarna. Lönsamheten är förhållandevis god i grisbranschen, men likväl byggs det nästan inte längre några nya stallar. Antalet grisar har också minskat under de senaste åren.

Sammantaget innebär detta att fodermarknaden krymper och detta påverkar givetvis även KLF. Foderförsäljningen sjönk därför något under 2015. Men de minskade volymerna berodde framför allt på att några större grisproducenter gick över till att själva producera sitt foder. Sommarens goda vallskördar ledde dessutom till att mjölkproducenter och framför allt köttdjursuppfödarna kunde minska sina inköp av kraftfoder.

– Vi vill självklart sälja så mycket foder som möjligt, men som ett medlemsägt företag ska vi inte bara fokusera på vår försäljning. Långt viktigare är våra medlemmars lönsamhet, poängterar Malin.

– Därför fortsätter vi arbetet med att utveckla och förbättra vårt fodersortiment. I år hoppas jag att vi kan lansera ett nytt smågrisfoder som ytterligare kan förbättra lönsamheten i smågrisproduktionen.



Malin C. Slåttermann har lång erfarenhet av foderbranschen. Och känner därför förutsättningarna för bygdens lantbrukare mycket väl.

FAKTA MALIN C. SLÅTTERMAN

Utbildning: Lantmästare

Familj: Maken Pär och tre barn

Bor: Mosslunda, Vä

Gör på fritiden: Brygger öl och dyker. Började med dykning som 50-åring. Den häftigaste upplevelsen var när jag dök på 25 – 30 meters djup utanför Borneos kust.



ERIK WILDT-PERSSON BLIR KLFs YNGSTE VD NÅGONSIN

Erik Wildt-Persson driver eget lantbruk i Fjälkinge. Han har tidigare jobbat med såväl spannmålshandel som lantbruksfinansiering.

I SAMBAND MED VÅRENS STÄMMA ÖVERTAR AGRONOM ERIK WILDT-PERSSON, FJÄLKINGE, VD-ROLLEN PÅ KLF EFTER AVGÅENDE CHRISTER NILSSON. MED SINA 36 ÅR BLIR ERIK DÄRMED DEN I SÄRKLASS YNGSTA VD:N I KLFs 85-ÅRIGA HISTORIA.

– Det känns både spännande och smickrande, säger Erik, som redan i augusti i fjol anställdes som vice VD. KLF är ett mycket välskött företag med en stabil ekonomi och duktiga medarbetare. Utmaningen blir nu att behålla och helst fortsätta att öka volymerna. Vi ska förbli lantbrukarnas bästa affärspartner.

Generationsväxlingen i KLF har byggt på att Erik fått möjlighet att jobba parallellt med Christer Nilsson under drygt ett halvt år. Detta har inneburit en bra inskolning, inte minst då det gäller hur en lönsam spannmålshandel ska drivas.

Trots sin ungdom har Erik Wildt-Persson redan hunnit skaffa sig en hel del erfarenheter från såväl lantbruksfinansiering som spannmålshandel. När han i höstas anställdes som vice VD på KLF kom han närmast från en tjänst som spannmålsinköpare på Lantmännen i Malmö. Under åren 2006 – 2011 jobbade han med lantbruksfrågor först på Swedbank i Hässleholm och sedan på Sparbanken 1826.

Vid sidan av sitt ordinarie jobb driver Erik också föräldragården Karlsgård i Fjälkinge. Därför har han en stark lokal förankring och god kännedom om villkoren för jordbruket i Kristianstadsbygden. Detta var också två egenskaper som vägde tungt när styrelsen valde att rekrytera Erik Wildt-Persson till VD-posten.

– Jag kallar mig fritidsbonde, säger Erik och berättar att han odlar spannmål och sockerbetor på de 55 hektar

åkermark som hör till gården. Jag anlitar en maskinstation till vissa moment och så hjälper min far också till lite emellanåt.

Trots den stenhårda konkurrensen poängterar Erik att Lantmännen och KLF ändå står varandra nära.

– Vi har ett mycket gott samarbete i foderfabriken i Åhus och att vi båda finns på marknaden är bra för bygdens lantbrukare, säger han.

De senaste årens stora framgångar för KLF vill Erik inte bara förklara med att företaget betalar bäst för spannmålen.

– Vår flexibilitet och närheten till kunderna talar för KLF. Hur mycket vi än växer, är det viktigt att vi förblir det kundnära och personliga företaget.

FAKTA Erik Wildt-Persson

Utbildning: Agronom med ekonomisk inriktning

Familj: Hustrun Katarina och tre barn

Bor: Karlsgård i Fjälkinge

Gör på fritiden: Umgås med familj och vänner samt sköter gården.

Föreningsuppdrag: Styrelseledamot i Betodlareföreningen



**”KLF SKALL VARA TILL
GLÄDJE FÖR SÅVÄL
MEDLEMMAR, KUNDER
SOM ANSTÄLLDA.”**

CHRISTER NILSSON, VD



KLF HAR UTVECKLATS STARKT MED KRAFTIGT ÖKADE VOLYMER

NÄR CHRISTER NILSSON LÄMNAR POSTEN SOM VD FÖR KLF I SAMBAND MED ÅRETS STÄMMA, KAN HAN SE TILLBAKA PÅ EN SMÅTT FANTASTISK RESA. UNDER DE DRYGT TOLV ÅR SOM HAN LETT FÖRETAGET HAR SPANNMÅLSVOLYMERNA MER ÄN FÖRDUBBLATS OCH DET EGNA KAPITALET FYRDUBBLATS. SAMTIDIGT HAR KLF KUNNAT HÅLLA MYCKET FÖRMÅNLIGA PRISER TILL LANTBRUKARNA.

Sedan år 2006 har resultatkurvan pekat uppåt och i dag står KLF på en stadig ekonomisk grund. Annat var det när Christer Nilsson tillträdde VD-befattningen 2003. Då var ekonomin ansträngd och det fanns ett stort rationaliseringsbehov.

Christer jobbade som chef för Lantmännen i Småland och Blekinge när han fick förfrågan från dåvarande styrelseordförande Göran Trobro om att bli VD på KLF.

– Det var ett lockande erbjudande. KLF hade ett mycket gott anseende och jag kände väl till företaget eftersom vi var konkurrenter i Blekinge.

Christer tackade ja och den 11 augusti 2003 tog han över VD-posten efter Björn Leander. Samma år slogs nytt omsättningsrekord med 274 miljoner kronor, men verksamheten gick med underskott. Christer inledde därför ett omfattande effektiviserings- och besparingsprogram. En av de första åtgärderna var att skrinlägga planerna på en flytt av huvudkontoret från Kristianstad till Karpalund. Det visade sig nämligen att kostnaderna för en sådan "centralisering" skulle bli avsevärt högre än vinsterna.

Omgående påbörjades också en översyn av organisationen vid foderfabriken i Karpalund. Styrningen av foderproduktionen förändrades så att större volymer kunde produceras men med betydligt färre anställda än tidigare. Sammanlagt kunde antalet anställda bantas med åtta helårstjänster. Den ökade effektiviteten ledde till en avsevärt förbättrad lönsamhet i foderfabriken.

ÖKAD EFFEKTIVITET – FÄRRE ANSTÄLLDA

Även övriga verksamheter har effektiviserats. Sedan 2003 har därför antalet anställda i KLF kunnat minska från 40 till väl 20.

Som första svenska spannmålsföretag gick KLF år 2001 in som medlem i danska DLA – Den lokale Andel. Christer menar att detta var ett klokt och viktigt beslut för företagets framtida konkurrensförmåga.

– Genom vårt medlemsskap i DLA fick vi möjligheter till samordnade och kostnadseffektiva inköp av mineralgödsel och växtskyddsprodukter. Detta kunde sedan våra medlemmar och kunder dra nytta av.

Trots alla rationaliseringar blev 2006 ett dåligt år för KLF. Extrema väderförhållanden med en sen vår, följd av långvarig torka och därefter 300 millimeter regn under augusti och september ledde till den sämsta skörden på många år. Detta satte sina spår i KLFs resultat som blev ett minus på två miljoner kronor.

LÖNSAMHETEN VÄNDE UPPÅT

Men redan året därpå kunde KLF redovisa sitt bästa resultat

någonsin – drygt 10 miljoner kronor! Samma år startade KLF tillsammans med Lantmännen Åhus Foder HB. Samarbetet i den gemensamma foderproduktionen har sedan dess utvecklats mycket väl.

Med rätta kan år 2007 beskrivas som den definitiva vändpunkten för KLF. Företaget tog nya marknadsandelar, vilket i sin tur ledde till ökade spannmålsvolymer. Och med ökade volymer förbättrades lönsamheten. Samtidigt som antalet anställda minskades.

Detta gynnar i sin tur medlemmarna som under de senaste åren kunnat glädjas åt mycket bra spannmålspriser och betydande efterlikvider.

BETALAR BÄST

– De senaste sju – åtta åren har vi i genomsnitt betalat 10 – 15 kronor bättre per deciton än övriga aktörer på marknaden. Detta motsvarar nästan 1 000 kronor mer per hektar, säger Christer Nilsson.

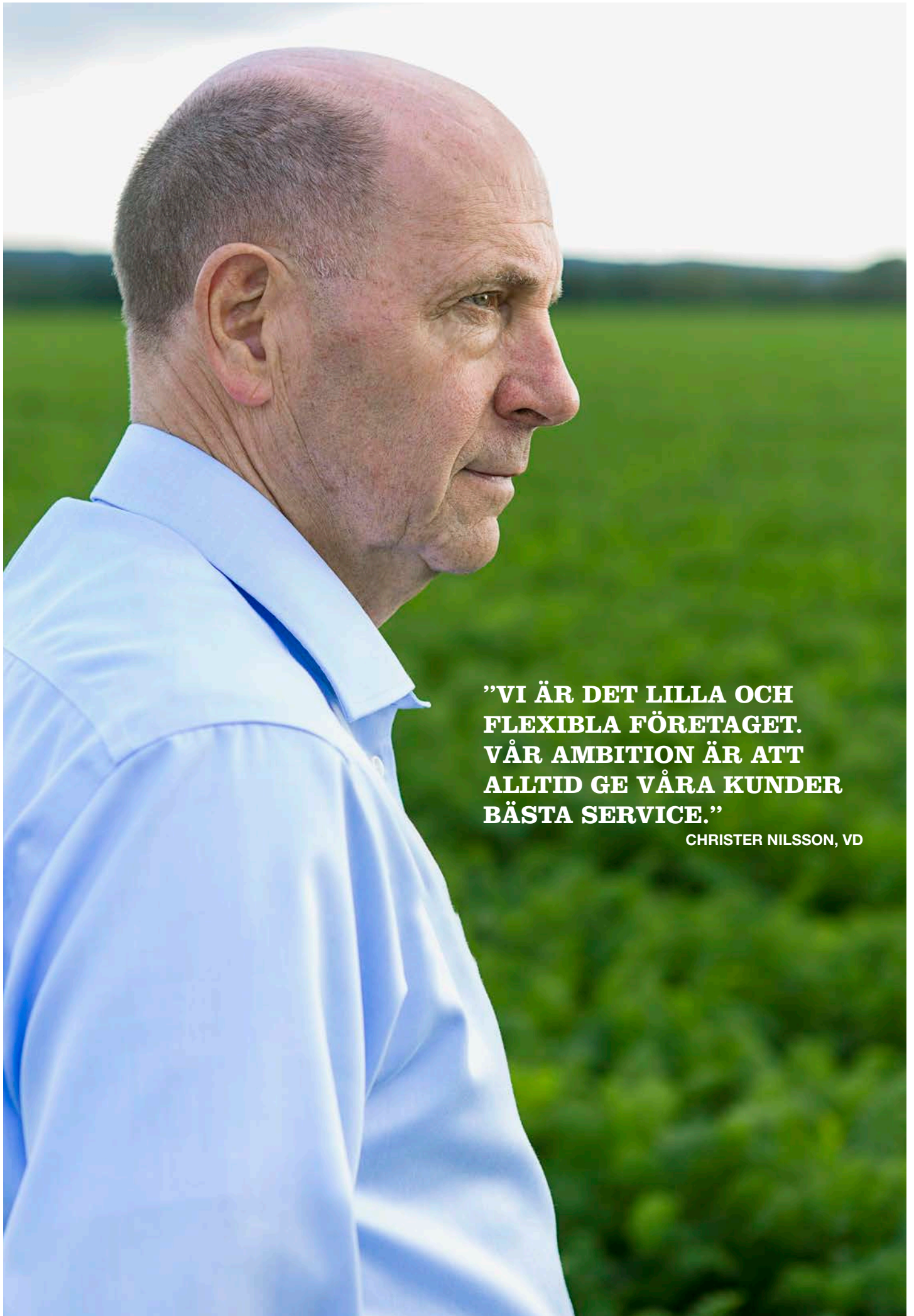
Det är emellertid inte bara spannmålshandeln som har utvecklats positivt. Försäljningen av växtskyddsmedel har fyrdubblats och även försäljningen av gödsel och utsäde har ökat. På en krympande marknad har KLF lyckats bibehålla fodervolymer. Christer Nilsson menar att framgångarna inte bara beror på att KLF är den bästa affärspartner för bygdens lantbrukare. Han lyfter också fram den duktiga och engagerade personalen.

LOKAL NÄRVARO

– Vi är det lilla och flexibla företaget. Vår ambition är att alltid ge våra kunder bästa service. Trots att vi är ett så litet företag har vi valt att ha en egen reception och växel. När kunderna ringer får de därför alltid prata med någon av oss på kontoret. Den här närheten tror jag är oerhört viktig. Den visar att vi bryr oss.

När Christer Nilsson blickar tillbaka på de gångna åren kan han inte nog understryka betydelsen av KLFs tre anläggningar i Åhus, Rödale och Karpalund. Tack vare den goda lönsamheten har stora summor kunnat läggas på kontinuerligt underhåll och moderniseringar.

– Därför står KLF mycket väl rustat inför framtiden. Samtidigt får vi inte slä oss till ro och känna oss nöjda. Vi kan hela tiden bli bättre och inom en nära framtid måste vi utöka våra torknings- och lagringsmöjligheter i Åhus. Det är härifrån vi exporterar och därför är det viktigt att vi kan styra våra spannmålsvolymer till rätt silos.



**”VI ÄR DET LILLA OCH
FLEXIBLA FÖRETAGET.
VÅR AMBITION ÄR ATT
ALLTID GE VÅRA KUNDER
BÄSTA SERVICE.”**

CHRISTER NILSSON, VD

FÖRVALTNINGS- BERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Kristianstadsortens Lagerhusförening ek.för. 738200-3155 får härmed avge årsredovisning för 2015, föreningens 85:e räkenskapsår. Belopp i Kkr om inget annat anges.

ALLMÄNT OM VERKSAMHETEN

Föreningen torkar, lagrar, förädlar och handlar med spannmål. Dessutom säljer föreningen foder och fodermedel, utsäde, mineralgödsel, växtskyddsmedel och olja.

KONCERNFÖRETAG

Koncernen omfattar Kristianstadsortens Lagerhusförening ek. för. som är moderförening med Kristianstads Lageraktiebolag som helägt dotterföretag. Dotterföretaget har endast en ringa verksamhet. Bolagets ställning redovisas därför endast i not. Redovisning sker endast för moderföreningen.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER RÄKENSKAPSÅRET SAMT EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

Stora spannmålsvolymerna vid skörd kännetecknar vårt verksamhetsår 2015. Vår lagringskapacitet fick verkligen utstå tuffa prövningar. Vi har under 2015 rivit ut oljepannorna i en av våra två silos i Åhus och ersatt dessa med elpannor. En satsning som redan fallit väl ut genom betydligt sänkta energikostnader i Åhus under året. Investeringen ger oss många fördelar, förutom lägre energikostnad, snabbare och effektivare styrning av värmen samt en väsentlig förbättring ur miljösynpunkt. I en av silosarna i Åhus har vi även investerat i en ny toptransportör för att säkra en god tillgänglighet under skörd.

Omsättningen 2015 blev något lägre än rekordåret 2014 beroende på lite lägre priser på spannmål och foder. Volymmässigt är 2015 dock ett rekordår med 144 000 ton invägt under skörd.

FÖRVÄNTAD FRAMTIDA UTVECKLING SAMT VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

KLF ska erbjuda olika alternativ för prissättning av spannmål och oljevaxter och dessutom erbjuda rörligt alternativt fast torkkostnad. Genom vårt medlemskap i DLA Agro har vi idag och framöver tillgång till bästa sortiment och bästa inköpspriser för såväl växtskydd som mineralgödsel. Med hjälp av våra mycket kompetenta säljare och våra goda lagringsfaciliteter ska vi ge våra växtodlingskunder absolut bästa service. Vi ska också genom

en rationell och effektiv fodertillverkning i Åhus Foder HB och även här mycket kompetenta säljare erbjuda våra animalieproducenter bästa möjliga foder till bästa möjliga pris.

ANVÄNDNING AV FINANSIELLA INSTRUMENT

För att minimera eventuella ogynnsamma effekter på resultatet till följd av oförutsägbarheten på valuta- och råvarumarknaderna är policyn, sedan några år tillbaka, att när affärer genomförs säkras dessa genom valutasäkring respektive säkring på spannmålsbörsen Matif.

TILLSTÅNDS- ELLER ANMÄLNINGSPLIKTIG VERKSAMHET ENLIGT MILJÖBALKEN

KLF driver tre anmälningspliktiga verksamheter enligt miljöbalken. Verksamheten avser tre spannmålssiloanläggningar. Anläggningarna påverkar miljön genom damm och buller. Kontrollprogram utförs enligt upplagt schema. Värdena för buller, damm och övrigt utsläpp ligger inom angivna gränsvärden.

FLERÅRSÖVERSIKT	2015	2014	2013	2012	2011
Nettoomsättning	603 661	640 313	621 875	558 000	531 931
Resultat efter efterlikvid och bonus	15 061	14 155	10 209	3 214	13 117
Balansomslutning	283 760	254 626	260 874	278 304	214 459
Eget kapital inkl. eget kapitalandel i OR (78%)	89 698	78 721	65 723	57 991	54 550
Soliditet (%)	31,6	30,9	25,2	21,0	25,4

FÖRSLAG TILL DISPOSITION AV FÖRETAGETS VINST

Till föreningsstämmans förfogande står (kr):

Balanserad vinst	20 732 415
Årets vinst	8 826 950
	29 559 365

STYRELSEN FÖRESLÅR ATT TILL FÖRFOGANDE STÅENDE VINSTMEDEL, DISPONERAS ENLIGT FÖLJANDE:

Till reservfond avsätts	820 000
Till medlemmarna överförs kapital via insatsemission med 4 kr/dt	4 867 000
Till medlemmarna utdelas 5% på insats- och emissionskapital	992 000
Balanseras i ny räkning	22 880 365
Summa	29 559 365

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

RESULTATRÄKNING

		2015	2014
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	Not 2	603 661	640 313
Övriga rörelseintäkter		3 480	3 841
		607 141	644 154
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-537 192	-570 385
Övriga externa kostnader	Not 3, 4, 5	-17 511	-21 258
Personalkostnader	Not 6	-22 285	-22 139
Av-/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	Not 11, 12	-7 406	-6 401
Rörelseresultat		22 747	23 971
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter	Not 7	1 266	1 158
Räntekostnader och liknande kostnader	Not 8	-2 272	-2 904
Resultat efter finansiella poster		21 741	22 225
Efterlikvid/bonus	Not 9	-6 680	-8 070
Resultat efter efterlikvid och bonus		15 061	14 155
Bokslutsdispositioner	Not 10	-3 775	179
Resultat före skatt		11 286	14 334
Skatt på årets resultat		-2 459	-825
ÅRETS RESULTAT		8 827	13 509

STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARSFÖRBINDELSER

	2015-12-31	2014-12-31
Ställda säkerheter		
<i>Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar</i>		
Fastighetsinteckningar	49 550	49 550
Företagsinteckningar	115 000	95 000
Summa	164 550	144 550
Ansvarsförbindelser		
<i>Ansvarsförbindelser</i>	Inga	Inga



BALANSRÄKNING

TILLGÅNGAR		2015-12-31	2014-12-31
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	Not 11	18 160	19 494
Maskiner och andra tekniska anläggningar	Not 12	40 843	31 276
		59 003	50 770
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	Not 13	50	50
Andra långfristiga värdepappersinnehav		884	875
		934	925
Summa anläggningstillgångar		59 937	51 695
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm			
Färdiga varor och handelsvaror		143 160	123 927
		143 160	123 927
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		64 992	62 084
Fordringar hos koncernföretag	Not 14	1 808	1 647
Aktuell skattefordran		828	2 441
Övriga fordringar		2 723	2 558
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		7 982	6 847
		78 333	75 577
Kassa och bank			
		2 330	3 427
Summa omsättningstillgångar		223 823	202 931
SUMMA TILLGÅNGAR		283 760	254 626
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital		2015-12-31	2014-12-31
<i>Bundet eget kapital</i>			
Inbetalda insatser	Not 15	5 543	5 320
Insatsemission		15 491	12 123
Reservfond		9 910	8 790
		30 944	26 233
<i>Fritt eget kapital</i>			
Balanserad vinst		20 732	12 728
Årets resultat		8 827	13 509
		29 559	26 237
Summa eget kapital		60 503	52 470
Obeskattade reserver			
	Not 16	37 429	33 654
Långfristiga skulder			
Övriga skulder till kreditinstitut	Not 17	24 970	25 130
Utgående insatskapital och emission		211	166
Summa långfristiga skulder		25 181	25 296
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit (lim. 140 000 / 135 000)		50 866	54 054
Skulder till kreditinstitut	Not 17	160	160
Leverantörsskulder		25 983	24 869
Övriga kortfristiga skulder		71 153	49 934
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	Not 18	12 485	14 189
Summa kortfristiga skulder		160 647	143 206
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		283 760	254 626

KASSAFLÖDESANALYS

	2015	2014
Den löpande verksamheten		
Resultat efter efterlikvid och bonus	15 061	14 155
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, mm	7 406	-4 378
	22 467	9 777
Betald skatt	-846	-26
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	21 621	9 751
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		
Ökning (-) / Minskning (+) av varulager	-19 233	-2 126
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar	-4 369	4 672
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder	20 629	4 045
Kassaflöde från den löpande verksamheten	18 648	16 342
Investeringsverksamheten		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	Not 12	-15 639
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	-	90
Förvärv av finansiella tillgångar	-9	-
Avyttring av finansiella tillgångar	-	11 516
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-15 648	8 173
Finansieringsverksamheten		
Ökning (+) / Minskning (-) av checkräkningskredit	-3 188	-12 678
Amortering av lån	Not 17	-160
Förändring utgående insats- / emissionskapital	45	88
Ökning insatskapital	Not 15	223
Utbetald insatsemission	Not 15	-206
Utbetald utdelning	Not 15	-811
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-4 097	-23 623
Årets kassaflöde	-1 097	892
Likvida medel vid årets början	3 427	2 535
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT *	2 330	3 427
* Likvida medel	2015-12-31	2014-12-31
Kassa och bank	2 330	3 427
Kortfristiga placeringar	-	-
	2 330	3 427

NOTER

NOT 1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Belopp i Kkr om inget annat anges.

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

VÄRDERINGSPRINCIPER M M

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Periodisering av intäkter och kostnader har skett enligt god redovisningssed.

Fodringar och skulder i utländsk valuta har tagits upp till balansdagens kurs.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar med tillägg för uppskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet. För vissa av de materiella anläggningstillgångarna kan skillnaden i förbrukningen av betydande komponenter bedömas vara väsentlig. Dessa tillgångar har då delats upp i komponenter vilka skrivs av separat.

TILLKOMMANDE UTGIFTER

Tillkommande utgifter som uppfyller tillgångskriteriet räknas in i tillgångens redovisade värde. Utgifter för löpande underhåll och reparationer redovisas som kostnader när de uppkommer.

NOTER

AVSKRIVNINGAR

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Materiella anläggningstillgångar

Byggnader	2-4 %
Markanläggning	5 %
Silos	3-5 %
Maskiner och andra tekniska anläggningar (10 % från 2007)	5-10 %
Fordon	20 %
Datorinventarier	33 %
Silos enligt 5-årskontrakt	20 %

Skillnad mellan planenlig avskrivning och skattemässig avskrivning redovisas som avskrivning över plan.

LEASING – LEASETAGARE

Alla leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

OPERATIONELLA LEASINGAVTAL

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

VARULAGER

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkursrisk beaktats med 3%. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Finansiella tillgångar och skulder värderas och redovisas utifrån anskaffningsvärden i enlighet med kapitel 11 i BFNAR 2012:1. Finansiella tillgångar och skulder som redovisas i balansräkningen inkluderar kundfordringar och övriga fordringar, leverantörsskulder, låneskulder och övriga skulder.

INTÄKTER

Försäljningen redovisas som intäkt, då varorna levererats till köparen och därmed övergått i köparens ägo.

SKATT

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt. Aktuell skatt är den skatt som beräknas på det skattepliktiga resultatet för året.

SÄKRINGSREDOVISNING

KLF utsätts för råvaruprisrisk och valutakursrisk. Policyn är att valutan är en del av spannmålsaffärens prisättning och ska därför kurssäkras vid affärens ingång. Framtida affärer har säkrats till fast kurs genom valutasäkring och teminskontrakt för råvaror.

FÖRFALLOSTRUKTUR DERIVATINSTRUMENT, VERKLIGT VÄRDE

	2015-12-31	2015-12-31	2014-12-31	2014-12-31
Förfallotid	2016	2017	2015	2016
Valutaderivat	531	154	-1 096	-58
Råvaruderivat	-319	-42	-2 024	-
Summa	212	112	-3 120	-58

NOT 2. NETTOOMSÄTTNING PER RÖRELSEGRÄN

	2015	2014
Spannmål	270 125	271 967
Foder	176 945	196 675
Växtodlingsförmödenheter	129 510	142 825
Olja	27 081	28 846
Summa	603 661	640 313

NOT 3. ARVODE OCH KOSTNADSERSÄTTNING TILL REVISORER

	2015	2014
Råd i Hässleholm Revisions HB		
Revisionsarvode	-139	-146
Summa	-139	-146

NOT 4. ÖVRIGA EXTERNA KOSTNADER

	2015	2014
Reparations- och underhållskostnader	-4 139	-7 465
Energikostnader	-5 217	-5 414
Övriga driftskostnader	-8 016	-8 233
Summa	-17 372	-21 112

NOT 5. OPERATIONELL LEASING – LEASETAGARE

	2015	2014
<i>Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal:</i>		
Inom ett år	-638	-671
Mellan två och fem år	-2 130	-2 102
Senare än fem år	-	-
	-2 768	-2 773
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	-661	-686
Anskaffningsvärde för leasad maskinell utrustning uppgår till	830	830

NOT 6. ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

Medelantalet anställda	2015	2014
Män	19	19
Kvinnor	10	10
Totalt	29	29

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare

Antal (avser antal befattningar)	9	10
varav kvinnor	-	-

NOTER

FORTSÄTTNING NOT 6

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2015	2014
Styrelse och VD	-1 513	-1 539
(varav tantiem)	-	-
Sociala kostnader	-1 303	-1 314
(varav pensionskostnader) ¹	-666	-643
Summa	-2 816	-2 853
Övriga anställda	-12 661	-12 580
Sociala kostnader	-6 122	-5 712
(varav pensionskostnader)	-1 726	-1 461
Summa	-18 783	-18 292

¹ Av företagets pensionskostnader till företagets ledning avseende 1 (1) person finns inga utestående pensionsförpliktelser.

Sjukfrånvaro i procent av ordinarie arbetstid

	2015	2014
Total sjukfrånvaro	2,8%	0,2%
Varav långtidssjukfrånvaro > 60 dagar utgör	56,3%	0,0%
Sjukfrånvaro för män	0,8%	0,0%
Sjukfrånvaro för kvinnor	8,3%	0,4%
Sjukfrånvaro för anställda - 29 år	0,2%	0,2%
Sjukfrånvaro för anställda 30 - 50 år	0,2%	0,2%
Sjukfrånvaro för anställda 50 - år	6,5%	0,1%

NOT 7. RÄNTEINTÄKTER OCH LIKANDE INTÄKTER

	2015	2014
Utdelning aktier och andelar	29	26
Ränteintäkter, övriga	1 237	1 132
Summa	1 266	1 158

NOT 8. RÄNTEKOSTNADER OCH LIKANDE KOSTNADER

	2015	2014
Räntekostnader, övriga	-2 272	-2 904
Summa	-2 272	-2 904

NOT 9. EFTERLIKVID OCH BONUS

	2015	2014
Efterlikvid spannmål och oljevaxter	-3 750	-5 000
Bonus växtskyddsinköp	-1 830	-1 900
Bonus gödselinköp	-1 100	-
Bonus foderinköp	-	-1 170
Summa	-6 680	-8 070

NOT 10. BOKSLUTSDISPOSITIONER

	2015	2014
Skillnad mellan skattemässig och redovisad avskrivning:		
– Maskiner och andra tekniska anläggningar	-1 680	621
Periodiseringsfond, årets avsättning	-3 720	-1 240
Periodiseringsfond, årets återföring	1 625	798
Summa	-3 775	179

NOT 11. BYGGNADER OCH MARK

	2015-12-31	2014-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	41 818	40 796
– Nyanskaffningar	-	1 022
Vid årets slut	41 818	41 818
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
– Vid årets början	-22 324	-21 009
– Årets avskrivning	-1 334	-1 315
Vid årets slut	-23 658	-22 324
Redovisat värde vid årets slut	18 160	19 494
Varav mark		
Akkumulerade anskaffningsvärden	604	604
Redovisat värde vid årets slut	604	604

NOT 12. MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR

	2015-12-31	2014-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	162 153	160 021
– Nyanskaffningar	15 639	2 411
– Avyttringar och utrangeringar	-	-279
Vid årets slut	177 792	162 153
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
– Vid årets början	-124 697	-118 860
– Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	-	279
– Årets avskrivning	-7 102	-6 116
Vid årets slut	-131 799	-124 697
<i>Akkumulerade nedskrivningar</i>		
– Vid årets början	-6 180	-7 210
– Under året återförda nedskrivningar	1 030	1 030
Vid årets slut	-5 150	-6 180
Redovisat värde vid årets slut	40 843	31 276

I maskiner och andra tekniska anläggningar ingår även inventarier, verktyg och installationer.

NOT 13. ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	2015-12-31	2014-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden:		
– Vid årets början	50	50
Redovisat värde vid årets slut	50	50

Specifikation av moderföretagets innehav av aktier och andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

	Antal- andelar	Kapital- andel i %	Röst- rätts andel i %	Redovisat värde
Kristianstad Lager AB, 556192-2864, Kristianstad	1 000	100	100	50
				50

Moderföretaget är den enda hyresgästen.

	2015	2014
Dotterföretagets resultat och ställning		
Omsättning (Hyresintäkt)	490	510
Rörelseresultat	147	169
Nettoresultat	12	12



NOTER

FORTSÄTTNING NOT 13

	2015-12-31	2014-12-31
Tillgångar		
(Varav byggnader 4 305 / 4 609)	4 305	4 609
Eget kapital	210	198
Skulder	4 095	4 411
Summa skulder och eget kapital	4 305	4 609

NOT 14. FORDRINGAR HOS KONCERNFÖRETAG

	2015-12-31	2014-12-31
Accumulerade anskaffningsvärden:		
– Vid årets början	1 647	1 510
– Tillkommande fordringar	161	137
Redovisat värde vid årets slut	1 808	1 647

Avser kortfristigt lån.

NOT 15. EGET KAPITAL

	Inbetalda insatser	Insats- emission	Reservfond	Balanserad vinst	Årets vinst
Vid årets början	5 320	12 123	8 790	12 728	13 509
Omföring av föreg års resultat				13 509	-13 509
Ökning insatskapital	223				
Utbetalning insatsemision		-207			
<i>Vinstdisposition enligt beslut på föreningsstämman:</i>					
Avsättning till reservfond			1 120	-1 120	
Utdelning till medlemmar				-811	
Överföring insatsemision		3 575		-3 575	
Årets resultat					8 827
Vid årets slut	5 543	15 491	9 910	20 732	8 827

NOT 16. OBESKATTADE RESERVER

	2015-12-31	2014-12-31
<i>Periodiseringsfonder:</i>		
Periodiseringsfond, tax 2010	-	1 625
Periodiseringsfond, tax 2011	2 630	2 630
Periodiseringsfond, tax 2012	3 600	3 600
Periodiseringsfond, tax 2013	1 070	1 070
Periodiseringsfond, tax 2014	2 420	2 420
Periodiseringsfond, tax 2015	1 240	1 240
Periodiseringsfond, tax 2016	3 720	-
	14 680	12 585
<i>Accumulerade avskrivningar utöver plan:</i>		
Maskiner och inventarier	22 749	21 069
Summa obeskattade reserver	37 429	33 654

Av periodiseringsfonder utgör 8 234 (fg år 7 404) uppskjuten skatt.


NOT 17. SKULDER TILL KREDITINSTITUT


	2015-12-31	2014-12-31
Skulder som förfaller inom ett år från balansdagen	160	160
Skulder som förfaller mellan två och fem år från balansdagen	640	640
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen	24 330	24 490
	25 130	25 290

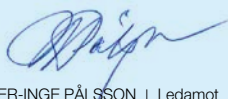
NOT 18. UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

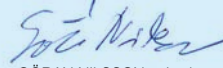
	2015-12-31	2014-12-31
Semesterskuld	2 385	2 486
Arbetsgivaravgift	1 446	1 467
Särskild löneskatt	580	511
Efterlikvid spannmål	3 750	5 000
Bonus växtskydd	1 830	1 900
Bonus gödsel	1 100	-
Bonus foder	-	1 170
Räntor	36	110
Övrigt	1 358	1 545
	12 485	14 189

KRISTIANSTAD DEN 8 MARS 2016


PÅL NILSSON | Styrelseordförande

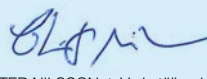

JÖRGEN PAULSSON | Vice ordförande


PER-INGE PÅLSSON | Ledamot



GÖRAN NILSSON | Ledamot


ERIK JANSSON | Ledamot


SVEN-OLOF NILSSON | Ledamot


CHRISTER NILSSON | Verkställande direktör

REVISORSPÅTECKNING
VÅR REVISIONSBERÄTTELSE HAR LÄMNATS DEN 9 MARS 2016


TORSTEN THURESSON | Lekmannarevisor


PER-ANDERS ROOS | Lekmannarevisor


THOMAS JÄGENSTEDT | Aukt revisor

FÖRTROENDEVALDA

VALBEREDNING

		MANDATTIDEN UTGÅR ÅR
ORDFÖRANDE		
Martin Svensson Brommagårdsvägen 95-9 291 94 KRISTIANSTAD	0702-45 30 36	2017
Magnus Olsson Torkstugevägen 1 290 34 FJÄLKINGE	0702-25 70 37	2016
Stina Nilsson Åhusvägen 115 291 76 RINKABY	0702-99 13 92	2017
Johan Rosenlund Ysanevägen 530 294 92 SÖLVESBORG	0706-08 10 40	2018
Axel Selin Slättängsvägen 70 291 62 KRISTIANSTAD	0768-58 80 12	2019
Nicklas Göransson Riddar Urups väg 90 291 77 GÄRDS KÖPINGE	0708-53 13 23	2020

REVISORER

		MANDATTIDEN UTGÅR ÅR
ORDINARIE		
Torsten Thuresson Eka Gård 288 90 VINSLÖV	0708-94 53 54	2016
Per-Anders Roos Åbyvägen 300 291 95 FÄRLÖV	0708-32 92 03	2016
<i>Auktoriserad revisor</i> Thomas Jägenstedt Mölleröd 1289 281 51 HÄSSLEHOLM	0705-28 40 75	2016
SUPPLEANTER		
Sara Thim Månsagårdsvägen 86 290 34 FJÄLKINGE	0705-37 22 25	2016
<i>Auktoriserad revisor</i> Glenn Nilsson Första Avenyn 8 281 22 HÄSSLEHOLM	0733-74 40 75	2016

ORDINARIE LEDAMÖTER

		MANDATTIDEN UTGÅR ÅR
ORDFÖRANDE		
Pål Nilsson Lyckås Gård 290 34 FJÄLKINGE	0709-67 92 21	2016
V. ORDFÖRANDE		
Jörgen Paulsson Nöbbelövsvägen 271 291 91 KRISTIANSTAD	0708-51 61 65	2016
Per-Inge Pålsson Micklagårdsvägen 50 290 34 FJÄLKINGE	0705-95 51 40	2017
Sven-Olof Nilsson Lilleångsvägen 121 291 97 GÄRDS KÖPINGE	0705-40 08 69	2017
Göran Nilsson Östergård 1181 288 33 VINSLÖV	0708-38 41 32	2016
Erik Jansson Vittskölevägen 15 297 91 VITTSKÖVLE	0708-23 23 17	2016
VD		
Christer Nilsson Lagmansgatan 7B 291 53 KRISTIANSTAD	044-28 52 02	
STYRELSENS SEKRETERARE		
Stefan Andersson Påbrovägen 1 281 46 TORMESTORP	044-28 52 03	



KLF STYRELSE 2015

PÅL NILSSON
ORDFÖRANDE

JÖRGEN PAULSSON
VICE ORDFÖRANDE

ERIK WILDT-PERSSON
VICE VD

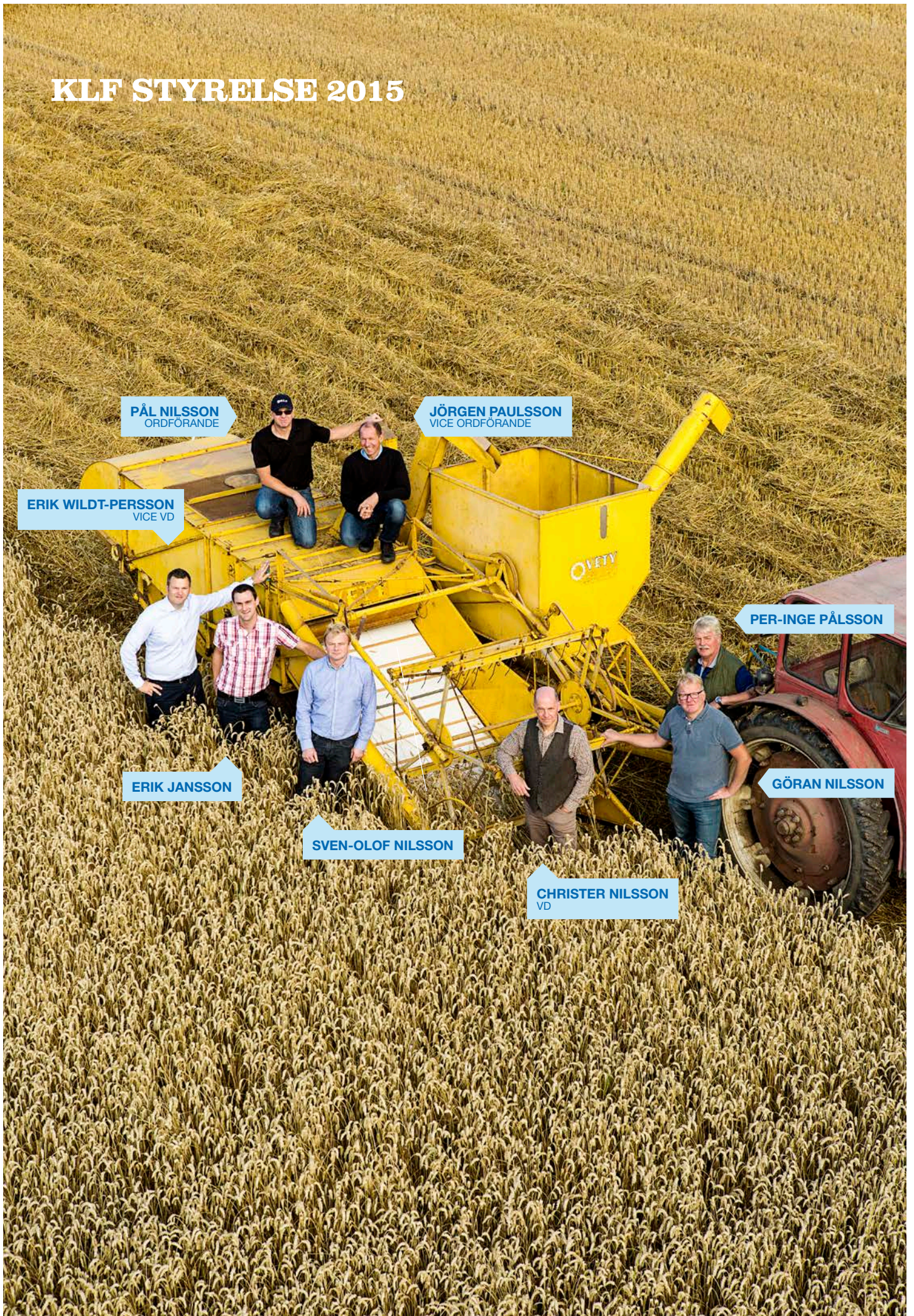
PER-INGE PÅLSSON

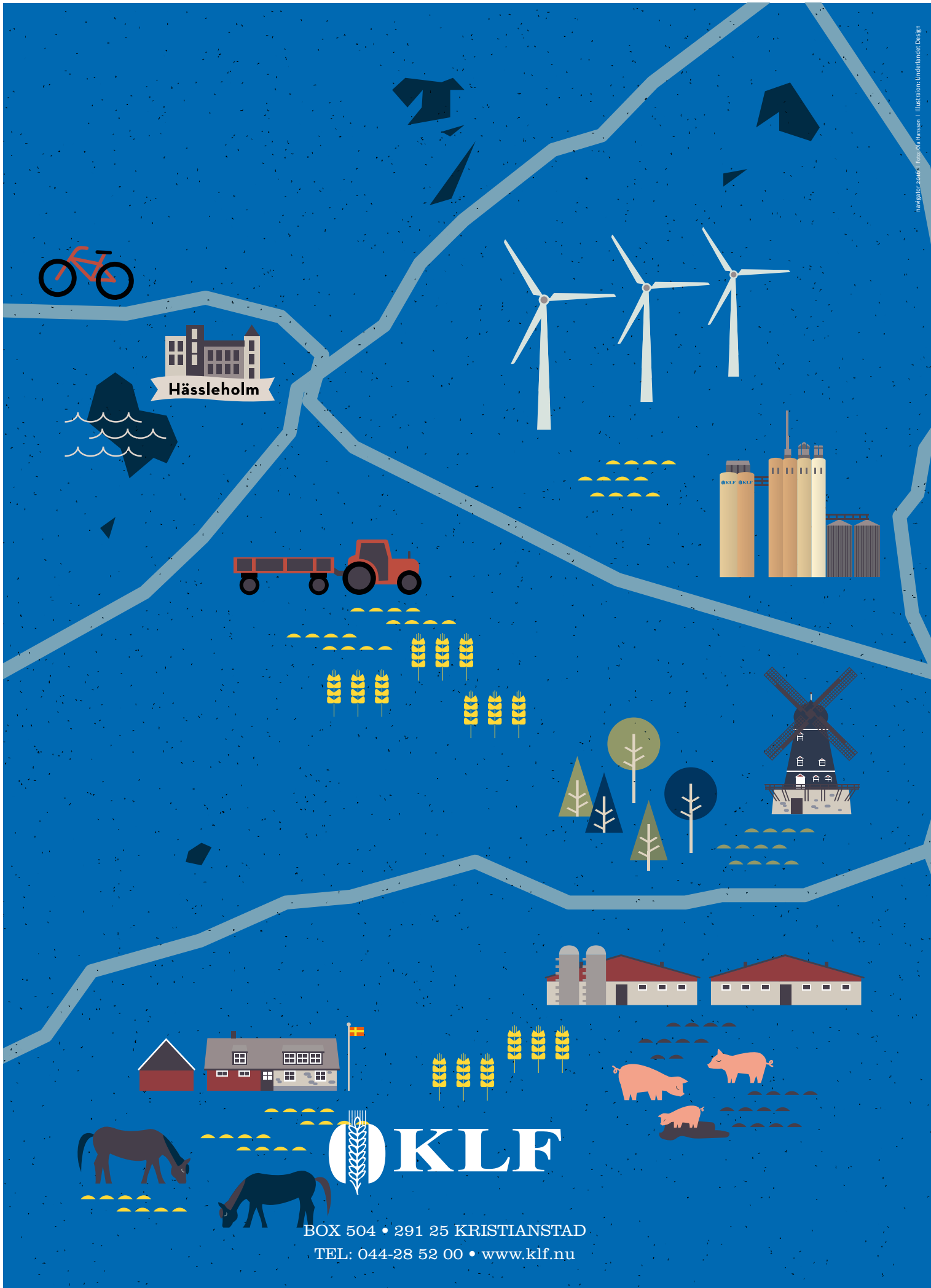
ERIK JANSSON

SVEN-OLOF NILSSON

GÖRAN NILSSON

CHRISTER NILSSON
VD





Hässleholm

 **KLF**

BOX 504 • 291 25 KRISTIANSTAD
TEL: 044-28 52 00 • www.klf.nu