

2022

ÅRSREDOVISNING



KALLELSE

Medlemmarna i Kristianstadsortens Lagerhusförening ek. för. hälsas välkomna till ordinarie föreningsstämma med efterföljande middag (OBS: föranmälan), som hålls på **Restaurang Metropol, Stridsvagnsvägen 8, vid Högskolan i Kristianstad, tisdagen den 16 maj kl 17.30.**

Ärenden enligt föreningens stadgar samt information från verksamheten.

Vill du ställa någon fråga på stämman, skicka gärna in den i förväg för att få ett utförligare svar.

För att delta under middagen vill vi ha din anmälan senast den 9 maj på tel 044-28 52 00 eller e-post: info@klf.nu

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Fem år i sammandrag	3
Hållbarhetsrapport	20
Förvaltningsberättelse	24
Resultaträkning	26
Balansräkning	27

Kassaflödesanalys	28
Noter	29
Revisionsberättelse.....	33
Kontaktuppgifter till förtroendevalda	34

FEM ÅR I SAMMANDRAG

(BELOPP I MKR OM INGET ANNAT ANGES)

	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning	1 192,1	814,3	792,6	692,9	634,2
Bruttomarginal	8,0 %	10,1 %	8,7 %	9,6 %	8,3 %
Resultat efter finansnetto	13,1	11,0	9,0	4,8	-0,6
Årets resultat	9,8	8,2	6,0	4,1	2,1
Total ersättn. och utdelning till medlemmar ¹⁾	6,2	1,5	6,1	6,1	3,2
Total ersättn. och utdeln. i % av nettoomsättn. ¹⁾	0,5 %	0,2 %	0,8 %	0,9 %	0,5 %
Utdelning på insats- och insatsemissionskapital i % av insats- och insatsemissionskapital ¹⁾	3,0 %	0,0 %	0,5 %	0,5 %	2,4 %
Balansomslutning	612	421	356	405	352
Eget kapital inkl. eget kapitalandel i OR ²⁾	116	87	85	82	81
Soliditet % (genomsnitt 4 ggr/år) ²⁾	20,7 %	23,6 %	23,5 %	21,3 %	24,3 %
Investeringar:					
Byggnader och mark	1	0	0	-	-
Maskiner och inventarier	1	8	2	3	3
Medeltalet anställda (st)	35	34	36	34	32
Omsättning per anställd	34,1	24,0	22,0	20,4	19,8
Antal medlemmar (st)	697	721	723	731	733

¹⁾ Enligt styrelsens förslag 2022.

²⁾ Av obeskattade reserver har from 2021, 79,4 %, (fr.o.m 2019, 78,6 %, tidigare år 78,0 %) medräknats i underlaget.



A man with glasses, wearing a dark blue button-down shirt and dark trousers, is sitting on a large, weathered wooden log. He is positioned in a modern interior space with large windows in the background. The windows have vertical metal bars or slats, and the floor is made of light-colored wooden planks. The overall atmosphere is bright and airy, with natural light coming through the windows.

ETT TURBULENT OCH OFÖRUTSÄG- BART ÅR



Pandemin hade lagt sig och tanken var att världen skulle återgå till det normala. Då invaderade Ryssland Ukraina vilket fick förödande konsekvenser för en stor grupp människor. Kriget fick även följdverkningar i Sverige, inte minst när det gällde spannmål, foder och mineralgödsel. 2022 präglades av en stor osäkerhet där KLF på olika sätt fick bistå lantbrukarna när det gällde att hantera både förnödenheter och risk.

2022 visade sig bli ett väldigt turbulent år där framför allt Rysslands invasion av Ukraina bidrog till att driva upp priset på både spannmål, mineralgödsel och energi.

– Omvärlden påverkade oss i högsta grad på ett sätt som vi inte trodde vi skulle uppleva igen så kort efter pandemin, säger Erik Wildt-Persson, VD i KLF. Det har överskuggat mycket av våra aktiviteter under året med både utmaningar och bitvis krisartade situationer. Samtidigt har det varit ett bra år för många lantbrukare.

Skillnaden mot förra året är att lantbruken och livsmedel var mer i händelsernas centrum, i och med att frågan om försörjning och skenande priser uppmärksammades i debatten.

– På sätt och vis var det ett uppvaknande, säger Pål Nilsson, ordförande i KLF. Det började till viss del redan under pandemin även om fokus då låg på sjukvårdens resurser och tillgången till mediciner. I den här krisen har, bortsett från det mänskliga lidandet och Rysslands aggression i sig, livsmedelsbiten varit väldigt mycket i centrum.

– Vi styrs av omvärlden på många sätt och mycket är styrt av spannmålspriset. När det skenar är det självklart att det påverkar oss alla oavsett var vi befinner oss i kedjan. För djurbönderna och växtodlarna är det inte bara intäkterna som ökar utan även kostnaderna.

Förutom att affärsriskerna ökade kraftigt för både KLF och medlemmarna var den största utmaningen att säkra tillgången på insatsmedel till kunderna.

– Vi lade mycket energi på detta och arbetade tillsammans med vår inköpsförening och andra samarbetspartners för att verkligen säkra att vi fick fram de förnödenheter som behövdes, säger Erik Wildt-Persson. Det är ett ansvar vi har som förening. Framför allt samarbetet med DLA och den strategi kring strategiska samarbeten som vi haft under många år, tillsammans med våra relationer med leverantörer, har gynnat oss i år och kunnat säkerställa att vi fått de insatsvaror som behövts.

STIGANDE PRISER STÄLLER STÖRRE KRAV PÅ FINANSIERING

Året som gick slog KLF rekord och nådde över en miljard kronor i omsättning. Det berodde delvis på ökade volymer men framför allt på de stigande priserna på spannmål, förnödenheter och foder.

– Det är viktigt att vi kan finansiera en så hög omsättning för det innebär att vi binder ett betydande värde i vårt lager innan vi kan sälja, säger Erik Wildt-Persson. Det gäller inte bara oss utan hela kedjan ner till den enskilde medlemmen.

– Tack vare en god och långvarig relation med banken och vår starka verksamhet kunde vi säkra det kapital vi behövde redan tidigt under våren, säger Pål Nilsson. Där vill jag passa på att berömma vår organisation som tidigt såg det här behovet och agerade. Vi justerade även villkoren så att medlemmen nu aktivt måste begära ut sina avräkningspengar. De som väljer att inte göra det direkt och låter pengarna stå kvar i föreningen bidrar till att hantera vår finansiering. Det finns medlemmar som av olika anledningar har god likviditet och kan hjälpa oss med detta och då betalar vi hellre ränta till dem än till en bank.

Beslutet att justera villkoren togs redan hösten 2021, alltså innan invasionen, för man såg en stor kapitalbindning i spannmålslagret under hösten vilket ökade behovet av rörelsekapital.

– Vi såg det som en av pelarna i vår finansiering och nu med facit i hand ser vi att det var en bra åtgärd, säger Pål Nilsson. Men vår huvudsakliga finansiering kommer alltjämt från vår bank och vi är tacksamma för att vi har en så god bankförbindelse som förstår vår verksamhet och mekanismerna som styr spannmålsmarknaden. Sammantaget har detta inneburit att vi klarade av de finansiella utmaningarna på ett bra sätt.

**”TACK VARE EN GOD OCH LÅNGVARIG
RELATION MED BANKEN OCH VÅR STARKA
VERKSAMHET KUNDE VI SÄKRA DET KAPITAL
VI BEHÖVDE REDAN TIDIGT UNDER VÅREN.”**

PÅL NILSSON, ORDFÖRANDE KLF

ETT BRA ÅR MED STIGANDE VOLYMER

Det har varit bra volymer inom samtliga produktområden under året där en gynnsam spannmålsskörd gav rekordskördar på vårspannmålen.

– Trots en hög skörd klarade vi kvaliteten och proteinhalterna förvånansvärt bra, även om de var något låga, säger Erik Wildt-Persson. I och med att vi hade vädret med oss blev vattenhalterna låga vilket gjorde att vi kunde sänka kostnaderna för energi, även om de fortfarande var betydligt högre än normalt. Med vår energimix av olja, gasol och el var energikostnaderna ett stort orosmoln för oss innan skörden.

Övriga produktområden inom växtodlingen har även de haft ett bra år med ökade volymer och priser. KLF tog bland annat marknadsandelar inom utsäde och mineralgödsel.

– Utvecklingen inom utsäde har varit bra under året, vi ser en ökad efterfrågan på de sorter vi har i vår produktportfölj, säger Erik Wildt-Persson. Vi har även märkt av en ökad uppmärksamhet från förädlarsidan. De uppskattar att det nu är en större

konkurrens på utsädessidan i Sverige i och med vår satsning.

Ett orosmoment i början av året var brist på insatsvaror. Det gällde framför allt mineralgödsel där det fanns en risk både för skenande priser och minskade volymer. Den milda vintern i Europa ledde dock till en minskad efterfrågan på gas vilket innebar att den kunde användas till produktion av mineralgödsel. – Hade vi fått en sträng vinter i Europa hade vi suttit i en helt annan sits idag, säger Pål Nilsson. Det hade kraftigt ökat efterfrågan på gas för uppvärmning och en bristsituation hade kunnat uppstå vilket i sin tur hade kunnat påverka gödselproduktionen oerhört negativt.

VARMARE HÖSTAR STÄLLER KRAV PÅ VÄXTSKYDD

Inom växtskydd blev det ett ganska normalt år utan obehagliga överraskningar.

– Det var ett bra växtodlingsår med ömsom regn och ömsom sol vilket ledde till svampangrepp som till exempel bladmögel, säger Erik Wildt-Persson. Det innebar att efterfrågan på våra kunskaper och produkter ökade. Utvecklingen går mot allt varmare och senare höstar vilket gör det ännu viktigare att hålla rotfrukter, som potatis, sockerbetor och andra specialgrödor i bra skick så att man kan dra nytta av den nya odlingssäsongen och ta tillvara potentialen.

BRA FÖR MJÖLKBÖNDERNA, SÄMRE FÖR GRISPRODUCENTERNA

För djurproducenterna såg året väldigt olika ut beroende på djurslag. För mjölkbönderna blev det en god utveckling i och med att avräkningspriserna följde med i prisuppgången ganska snabbt. På köttsidan är systemet något trögare, framför allt för

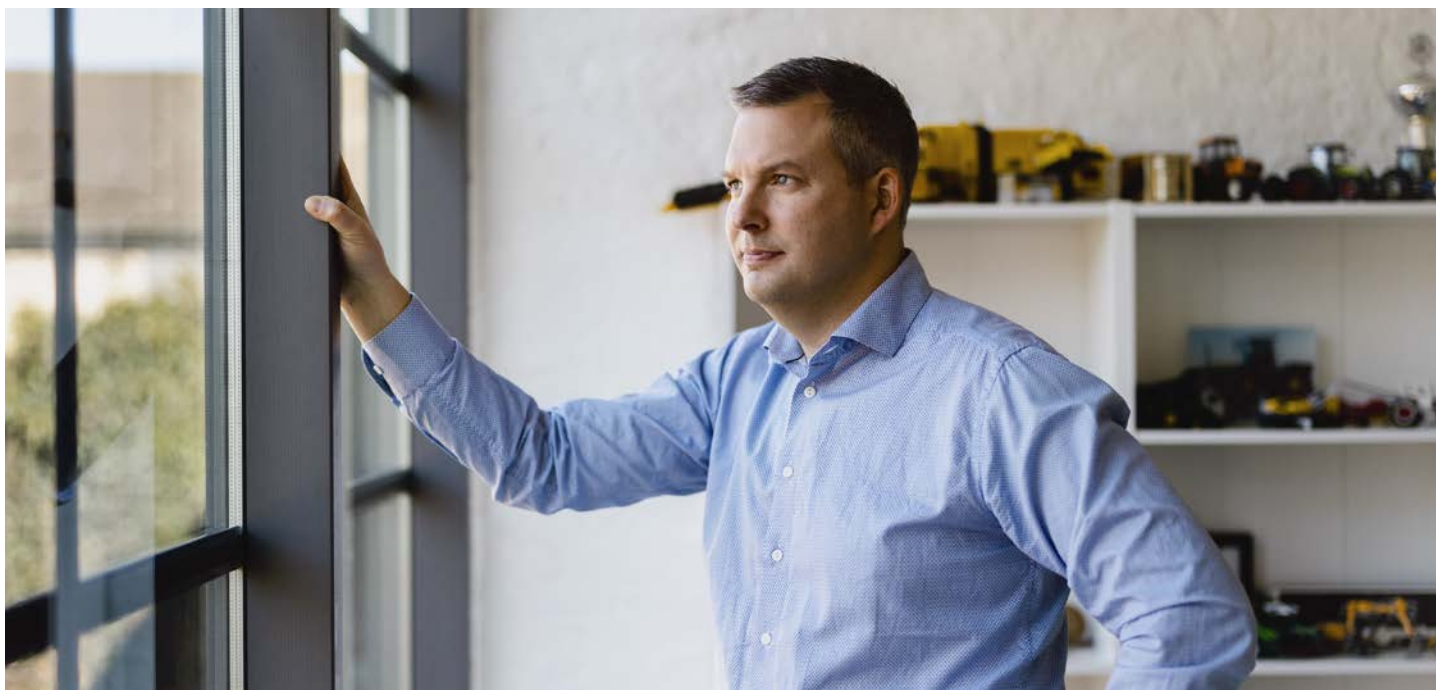
grisproducenterna. Det tar längre tid att ändra marknaden vilket gjorde att uppgången kom senare och var lägre. Därmed blev de inte fullt ut kompenserade för de ökade foderkostnaderna.

– Grisproducenterna gjorde ett betydligt sämre år än tidigare och för en producent är det nästan provocerande att höra argumentet att det är maten som driver upp inflationen, säger Pål Nilsson. Det är klart att den bidrar, men det beror på den kostnadsökning vi har. Dessutom är maten trots allt en mindre del av hushållens totala utgifter.

VÄXANDE ANDEL AV FODERMARKNADEN

Den totala foderkonsumtionen i landet har minskat men KLF har trots det hållit volymerna väl.

– Även vi har märkt av en minskning, framför allt när det gäller gris där producenterna försöker hitta billigare fodersorter eller dra ner på antalet djur, säger Erik Wildt-Persson. Å andra sidan hade vi under året all-time-high för volymerna bland både kött- och mjölkproducenter vilket är glädjande. Vi gjorde en strategisk



satsning när vi för några år sedan anställde en medarbetare som är expert på nöt för att på så sätt kunna ta marknadsandelar. Att det var en lyckad satsning ser vi nu i och med att vi lyckas öka vår volym på en marknad som i praktiken inte växer. Det har även lett till att vi har fått en bättre balans mellan djurslagen i foderaffären.

FINANSIERINGEN AV DEN NYA TERMINALEN I ÅHUS

I maj 2022 gick KLF ut med ett erbjudande till medlemmarna om att vara med och finansiera den nya spannmålsterminalen i Åhus. Förhoppningen var att få ett positivt gensvar och så blev också fallet.

– Erbjudandet togs emot väldigt positivt från våra kunder och medlemmar, berättar Pål Nilsson. Vi behövde få in 20 miljoner kronor vilket vi också fick. Även vår bank ser väldigt positivt på den här lösningen, den blir som en symbol för att vi alla krokar arm och tillsammans tar oss an detta. Vi har till och med blivit kontaktade av systerföreningar runt om i landet som har visat intresse för idén och ser det som en intressant finansieringsform som även de skulle kunna använda sig av.

Arbetena påbörjades efter skörden i oktober och själva startskottet blev rivningen av den gamla risfabriken. För närvarande pågår markundersökningar och tillståndsprcessen för att ändra verksamhetstillståndet parallellt med en fortsatt dialog med leverantörerna.

– Vi har kunnat konstatera att det fallande stålpriset i kombination med en vikande byggkonjunktur har påverkat kostnadsläget i positiv riktning, även om Eurokursen påverkar i den andra riktningen, säger Erik Wildt-Persson.

Under året togs även beslut om att den gamla foderfabriken i Karpalund ska rivas vilket kommer ske under våren 2023.

– Vi behöver frigöra plats och få fler ytor att köra på samt plats för att lägga spannmål, säger Erik Wildt-Persson. Foderfabriken, som uppfördes 1983, kommer inte att tas i drift igen.

STABILT RESULTAT I EN TURBULENT OMVÄRLD

Året innebar en kraftig omsättningshöjning driven i grunden av spannmålspriset vilket innebar utmaningar för hela organisationen.

– Beaktat den extremt turbulenta omvärld som mer eller mindre påverkat samtliga våra produktområden har vi presterat ett stabilt resultat, säger Erik Wildt-Persson. Samtidigt har vi även haft höga priser på vårt skördekontrakt, vilket är en viktig del av vår verksamhet. Volymmässigt var året bra, framför allt på mineralgödsel och nötfoder där vi ökat vår marknadsandel. För spannmålsens del var årets volymer klart lägre, drivet av den svaga skörden 2021. Till viss del kompenserade vi detta genom våra spannmålsaffärer under våren, där vi kunde realisera goda vinster tack vare det höga prisläget.

Med anledning av den prisdrivna omsättningsökningen har styrelsen påbörjat ett arbete med att se över soliditeten.

– Den ökade omsättningen påverkar balansräkningen och vi har haft svårt att nå det soliditetsmål vi tidigare satt, säger Pål Nilsson. Vi behöver sannolikt öka vårt egna kapital, vilket är en konsekvens av en turbulent omvärld och ett betydligt högre spannmålspris.

– Vi ser också att vi måste öka medlemmarnas insatser i föreningen, säger Erik Wildt-Persson. Idag är de ganska små i förhållande till vad KLF bidrar med.

– Soliditeten är också skälet till att vi i år beslutat att behålla hälften av resultatet i egen kassa, säger Pål Nilsson. Vi kommer att utarbeta en uppdaterad utdelningspolicy, det är ännu viktigare nu med tanke på de nya stadgarna. Här behöver vi i styrelsen tänka till ordentligt kring både soliditetsmål och hur vi ska hantera resultatet i framtiden.

– I linje med de nya förutsättningarna kommer vi att ge efterlikvid i förhållande till medlemmarnas spannmålsomsättning med föreningen i stället för volymbaserade leveranser från och med 2022, säger Erik Wildt-Persson.



Stina Nilsson – Produktchef foder, Katarina Mattiasson – Säljare nötfoder, Malin Söderman – Säljare grisfoder.

HÖGA FODERPRISER OCH TURBULENT MARKNAD

Kriget i Ukraina påverkade råvarupriserna, vilket i sin tur fick konsekvenser, bland annat för fodermarknaden. Ovissheten var stor men även om priset bitvis var högt var tillgången förhållandevis god.

– En viktig faktor att hålla ögonen på framöver är hur konjunkturen utvecklas, säger Stina Nilsson Produktchef foder på KLF.



Under året steg foderpriserna kraftigt under våren, för att sedan sjunka tillfälligt under sommaren och sedan åter öka under hösten. Det är många faktorer som påverkar priset, till exempel spannmålspriset, energipriser och kronans försvagning gentemot Euron.

– Proteinhalten i den nya skörden var lägre jämfört med året innan vilket också märktes i fodret, säger Stina Nilsson. En lägre proteinhalt innebär att vi måste ersätta den proteinkällan med något annat, som till exempel soja, raps eller solros, och priserna på alternativa proteiner har varit höga.

– I och med att det var en begränsad volym spannmål som skickades ut från Ukraina och att det var restriktioner för Ryssland blev tillgången på spannmål betydligt mindre eftersom det odlas stora mängder i de båda länderna, som sedan exporteras, säger Katarina Mattiasson, Säljare nötfoder på KLF. Till det kom att det var en ganska dålig skörd i Italien och södra Europa.

”ÄVEN OM DET ALLTID HAR GÅTT ATT FÅ TAG PÅ RÅVARA, OM ÄN MED SKIFTANDE KVALITET OCH MÄNGD, ÄR DET PRISET SOM STYR.”

MALIN SÖDERMAN, SÄLJARE GRISFODER

Till det kom även ökade fraktkostnader under året. Efter ett turbulent år som, så här i backspegeln, utvecklade sig relativt väl på fodersidan är frågan hur framtiden ser ut.

– Bortsett från hur spannmålspriser och energikostnader utvecklar sig så tror jag att lågkonjunkturen och höga räntor kommer att påverka våra kunder, säger Stina

Nilsson. Mjolkproducenterna har hittills fått ganska bra betalt, men nu sänks priset på mjölken. Frågan är om det beror på att efterfrågan minskar, att konsumenterna helt enkelt reagerar på priset. Sådana faktorer kan också påverka oss och göra så att det blir sämre likviditet på gårdarna. Vi vet

inte riktigt hur lågkonjunkturen kommer att slå, det är en ganska osäker tid vi har framför oss. Det kan uppstå en situation där foderpriser stiger och priset på mjölk och kött sjunker.

EN MER KOMPLICERAD KALKYL

– Oron i världsekonomin har också påverkat priserna och det finns en smärtgräns för hur mycket man kan betala, säger Malin Söderman, Säljare grisfoder på KLF. Även om det alltid har gått att få tag på råvara, om än med skiftande kvalitet och mängd, är det priset som styr.

– Pratar vi nöt, som är mitt område, har vi haft en bra prisutveckling när det gäller mjölken vilket kompenserat för högre foderpriser, säger Katarina Mattisson. Nu har dock priserna börjat sjunka så den stora frågan är om de kommer att stabilisera sig eller backa ännu mer.

Även slaktpriserna har gått upp om än inte lika mycket. Det har helt enkelt blivit en mer komplicerad kalkyl. Under 2022 byggdes det inte upp några reserver i ladorna utan tvärtom togs det av besparingarna för att få det att gå ihop. Läget har varit ansträngt, för även om slakterierna har ökat priserna har de inte kompenserat fullt ut för de ökade omkostnaderna vilket pressar köttproducenterna.

DYR KRONA PÅVERKADE PRISERNA

Den ekonomiska situationen har sett likadan ut i hela Europa så KLF har inte drabbats i större utsträckning än någon annan. Däremot har den svaga svenska kronan gjort läget sämre här än i andra länder, en valutaeffekt som framför allt märktes under slutet av året. Den höga Eurokursen höll uppe de svenska priserna samtidigt som energikostnaderna var höga vilket ledde till både dyrare insatsvaror som mineraler, vitaminer, salt och tillverkningskostnader eftersom det krävs energi för att tillverka foder.





Johan Eriksson, Mats Bengtsson, Tomas Bladh och Erik Wildt-Persson.

Årets skörd var stor och intensiv, vilket har kännetecknat de flesta skördarna de senaste åren, möjligtvis med undantag av 2018 och 2021. Under några veckor mellan slutet av juli och mitten av september var aktiviteten hög vid KLF:s mottagningsstationer, oavsett om det var en silo eller en mottagningsplatta. Det ställer höga krav på logistik, planering och inte minst flexibilitet för att kunna hantera det oväntade.

– Skörden är verkligen ett teamwork där vi alla arbetar tillsammans, både anställda, säsongsarbetare, lantbrukare och åkerier, för att göra det så smidigt som möjligt, säger Erik Wildt-Persson, VD i KLF.

Under skörden konfererar fyra personer i telefon varje dag klockan 10 sju dagar i veckan för att planera för de kommande dagarna. Teamet består av Erik Wildt-Persson, VD, Tomas Bladh, Platschef Karpalund, Rödaled och Knislinge, Mats Bengtsson, Platschef Åhus och Johan Eriksson, Spannmålsinköpare och logistikansvarig. Det kan handla om att flytta runt spannmål för att skapa plats, hitta fler transportörer eller att planera för en utlastning på båt i hamnen i Åhus. Det senare är något relativt nytt och började för ett antal år sedan för att lösa kapacitetsbristen för lagring.

– Vi har rätt stor lagringskapacitet, men vi tar emot mer än vad vi kan lagra så vi måste frigöra plats, säger Erik Wildt-Persson. Därför började vi för ett antal år sedan att lasta ut spannmål på båtar under pågående skörd. I början var det ganska utmanande men nu har det blivit en rutin och något vi har behov av varje år.

– Även lantbrukarna har vant sig, säger Tomas Bladh. Det kan bli lite sämre tillgänglighet för dem de dagarna. Att ta emot och lasta ut samtidigt skapar vissa begränsningar.

– Det handlar om planering, menar Mats Bengtsson. Vi fokuserar på att lasta båten den dagen och då får vi dra ner på något annat.

Planeringen för båtutlastningarna börjar redan i maj men är också något som diskuteras på de dagliga mötena. Det handlar bland annat om att styra spannmålen till Åhus i början av skörden för att kunna fylla första båten.

– Vissa år har vi inte haft så mycket att vi inte vågat kalla på första båten när det var planerat, säger Tomas Bladh. Det är en balansgång, vi måste ha något att lasta ut, men vi behöver också få i väg spannmålen.

– Det är en veckas ledtid på båten och vi har ett bra och upparbetat samarbete med köparen i Tyskland så vi har idag en bra logistik och dialog, säger Erik Wildt-Persson.

– Idag är det vi som ordnar med frakten och därmed kan bestämma när båten ska komma, säger Johan Eriksson. Det ger oss mer inflytande vilket innebär att vi kan ha bättre framförhållning.

VIKTIGT MED FLEXIBILITET

Framförhållning är viktigt, även om det kan vara svårt att planera med tanke på att det bland annat är väder och vind som styr.

– Vissa saker vet vi, som kontrakten, säger Tomas Bladh.

Årsmånen, kvaliteten och hur djärva lantbrukarna är däremot svårt att förutsäga. Vi sätter en plan tillsammans med silopersonalen i maj men den ändras alltid efterhand som vi kommer in i skörden. I fjol blev vi till exempel inte av med rapsen i tillräckligt snabb takt eftersom det kom in mer än vi hade planerat och då fick vi försöka hitta andra ställen att förvara den på. Jag och Mats ansvarar för driften och Erik och Johan hjälper oss med framförhållningen.

– Därför är det viktigt att vi är flexibla, säger Erik Wildt-Persson. Vi har delat in skörden i tre faser, där vi inledningsvis stämmer av med lantbrukarna hur de tror att skörden kommer att bli, i andra fasen kör vi intensivt och toppar invägningsmässigt med upp till 10 000 ton om dagen för att sedan avsluta med tredje fasen där vi ser om vi kan få plats med allt vi fått in. I sista fasen bedömer vi också om det finns mer kvar ute, om allt är tröskat eller om det finns kvar vagnar som inte har kommit ännu.

SORTERING EN UTMANING

Under de dagliga mötena bestäms även öppettiderna. Målet är att ha en bra tillgänglighet, men i andra vågskålen ligger personalens välmående eftersom det är långa och intensiva dagar. En annan faktor som styr är att det inkomna spannmålet måste hinna sorteras i olika kvaliteter.

– Vi försöker göra uppdelningen så tidigt som möjligt, och bedömer kvaliteten och hur det ser ut med proteinhalt, falltal, rymdvikter och liknande, säger Johan Eriksson. Det är viktigt att dela in spannmålen i olika kvalitetsfraktioner för att kunna maximera det totala värdet.

Samtidigt är all sortering en utmaning, för det blir ytterligare ett moment som stör flödet. Ett planerat flöde där det plötsligt kommer in en sortering som kan röra till det en del.

– Vi kan inte heller sortera för mycket för då skulle vi tappa för mycket i effektivitet, säger Erik Wildt-Persson. Det är sådant jag och Johan diskuterar, vad tror vi marknaden kommer att efterfråga, vilka kvaliteter kommer att behövas och sedan sortera utifrån det.

LÅG VATTENHALT SPARADE ENERGI

Kvantitetsmässigt var det en god skörd, framför allt när det gällde vårkorn och vete, även om storleken på skörden gjorde proteinhalterna lägre. Därför var det viktigt att sortera spannmålen för att kunna maximera värdet. Att vattenhalterna blev låga var positivt med tanke på de höga energipriserna.

– I och med att vi inte behövde oroa oss för vattenhalten kunde vi i stället arbeta med att dra ner på energiförbrukningen, säger Tomas Bladh. Vi hade stort fokus på styrningen av torkarna och det innebar ett lite annorlunda sätt att arbeta på för killarna i silosarna, att inte tänka på vattenhalten utan att i stället koncentrera sig på inställningen av pannan. Det är något vi kommer att dra nytta av framöver.

– Vi hade pratat om att ha detta som fokusområde redan tidigare så vi hade tid att förbereda oss och ta fram riktvärden, säger Mats Bengtsson.

– Det är en skillnad i mindset, tidigare när energin var billig låg fokus enbart på att få ner vattenhalten och inte så mycket på att optimera processen och spara på energin, säger Erik Wildt-Persson.

SPANNMÅLSPRISERNA VAR EN UTMANING UNDER ÅRET

Spannmålspriserna började stiga under våren 2022 i och med invasionen av Ukraina och marknaden präglades av stor osäkerhet under hela året.

– Det var ett stort fokus på spannmålsmarknaden, inflationen och energipriserna, säger Erik Wildt-Persson, något som påverkade alla inklusive den enskilda gården. Det var samtidigt stora prisfluktuationer som vi var tvungna att hantera, mycket av min och Johans tid gick åt till att navigera i marknaden och försöka få ut ett så bra pris som möjligt.

Priserna toppade under maj och juni då oron var som störst. Det medförde att säljarna höll igen eftersom de såg en uppåtgående trend, samtidigt som köparna blev paralyserade och lantbrukarna fundersamma och undrade om det var rätt tid att sälja. Det medförde att priserna föll lite under sommarmånaderna för att sedan åter öka i september, för att sedan falla på nytt i november på grund av att skördarna blev stora i många länder.

– Att agera strategiskt på ett bra sätt var den stora utmaningen för oss i år, säger Erik Wildt-Persson. Vi är vana att hantera väder och vind men kriget gjorde allting oförutsägbart på en helt ny nivå. Det var utmanande, men jag upplever att vi på det stora hela lyckades bra.

UTMANINGAR LÖSES MED SAMARBETE

Årets skörd innebar även en logistisk utmaning. Det gällde att omdisponera spannmålen för att undvika halvfylla silosar och kunna fylla dem med samma sort. För att lyckas med det krävdes det ett stort antal lastbilar.

– När det är som intensivast brukar det uppstå brist på transportfordon, säger Tomas Bladh. Vi måste upprätthålla ett bra flöde och då kan det bli lite krisartat under ett par dagar. Torråren när det inte blir regnabrott är värst för då har man svårt att hinna i kapp. I år blev utmaningen än större eftersom när hela landet tröskar samtidigt räcker inte transportflottan till.

– Även här är det viktigt med bra relationer och vi har långa samarbeten med våra åkerier, säger Erik Wildt-Persson. Under skörden ställer de bilar till förfogande som annars används till annat och utan dem hade vi stått oss slätt.

– En annan viktig faktor för att vi ska lyckas med skörden är alla våra säsongsarbetare, säger Mats Bengtsson. Både de som är återkommande och de som är nya. Det är runt 40 personer som går in och arbetar från slutet av juli till mitten av september. De är en oerhört viktig resurs för oss.

– Därför är det så viktigt att vi har en bra arbetsmiljö, säger Tomas Bladh. Det är långa dagar och ofta ett intensivt arbete. Ändå har vi folk som kommer igen år efter år, det är ett gott betyg tycker jag.

– Under skörden är vi ett företag som ska erbjuda service, tillgänglighet och ett bra bemötande, säger Erik Wildt-Persson. Därför är det extra roligt när lantbrukare hör av sig för att berömma våra anställda för att de är så serviceinriktade. Samtidigt upplever vår personal att våra medlemmar är trevliga och att det är god stämning trots att det är långa dagar och väldigt intensivt. I grund och botten handlar det om ett samspel mellan oss alla, vi i den här gruppen, säsongsarbetarna, lantbrukarna och åkerierna.



”JAG HAR ALDRIG VARIT MED OM EN SÅDAN MEDELSKÖRD”

KLF och några företag inom DLA samarbetet inledde 2020 ett samarbete kring utsäde med Nordic Seed, en av Europas största förädlare. Det första resultatet blev Pondus, en ny vetesort med mycket hög avkastning. En av de två lantbrukare som var först att genomföra en testodling var Håkan och Henrik Nilsson på Tengdala Jordbruk, söder om Hammenhög på Österlen. Nu är han inne på tredje året och har helt gått över till Pondus.

Pondus introducerades hösten 2021 i mindre skala. Testodlingen gav goda resultat så under hösten utökades utsädesproduktionen och försäljningen går riktigt bra säger Jonas Yngvesson, växtodlingssäljare på KLF.

– Det beror nog på att det är en riktigt bra sort. Den har den högsta avkastningen av alla marknadssorter i Sverige och har nu haft det tre år i rad i försöken.

Pondus är en sen sort med väldigt hög avkastningspotential som dessutom är godkänd av Absolut vodka.

– Vi använde första årets försöksodling för att testa sorten på bränneriet för att få den godkänd och det gick utan problem, säger Jonas Yngvesson. Det är bra att vi fått in en egen sort i vår portfölj i och med samarbetet med Nordic Seed och vi hoppas att det blir ännu större till nästa år.

En lantbrukare som var med och testodlade Pondus var Håkan Nilsson på Tengdala gård.

– Jag hade aldrig hört talas om den tidigare men tänkte att det kunde vara intressant. Testodlingen var på knappt 60 hektar och 600 ton behövdes för att testa sorten hos Absolut. Året efter sådde vi runt 115 hektar, och det kommer vi att göra även i år.

SLOG FÖRVÄNTNINGARNA

Vid testodlingen körde Håkan Nilsson hälften Pondus och hälften av en annan vetesort. Idag odlar han bara Pondus och skälet till det är enkelt.

– När vi testodlade första gången till skörden 2021 hade jag ganska höga förväntningar men blev ändå positivt överraskad med tanke på att det var sommartorka, berättar Håkan Nilsson.

Skörden i övrigt blev ganska dålig men Pondus gav ändå 10 ton per hektar, vilket var tre ton bättre än den andra sorten.

Den stora skillnaden mot andra sorter är Pondus både höga och jämna avkastning.

– Vi har aldrig varit med om en sådan medelskörd som med Pondus, aldrig varit uppe på de nivåerna. 2022 hade vi en medelskörd på 12,7 ton per hektar. Trodde aldrig jag skulle komma upp i nästan 13 ton på den arealen. Vi har aldrig tidigare varit på den nivån ens på enstaka fält och att då få en medelskörd på den nivån är sanslöst bra. Jag är jätligt nöjd helt enkelt.

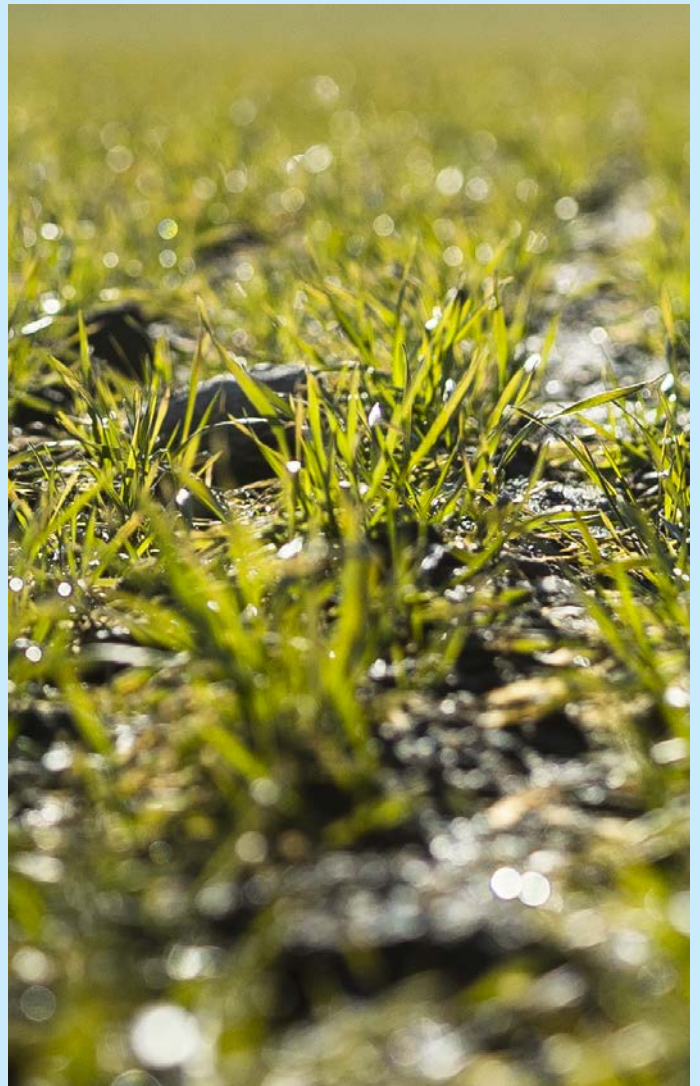
MÅNGA ÄR INTRESSERADE

Förutom vete odlar man sockerbetor, raps och malkorn på Tengdala och gården är på totalt 300 hektar. Dessutom driver de en maskinstation som bland annat hyr ut skördetröskor.

– Pondus är en ganska sen sort att tröska, en av de senaste faktiskt, och eftersom vi även tröskar åt andra passar det oss bra. Dessutom är det en frisk sort som inte behöver så mycket svampbehandling.

Framgången för Pondus har blivit uppmärksammas och det är många som är intresserade.

– Det är många som har varit här och velat titta, berättar Håkan Nilsson. Det är rätt trevligt, känns kul att vara först med en ny bra sort. Jag hade kontakt med KLF även tidigare, men den har blivit tätare sedan jag började med Pondus. De tar emot det mesta av mitt vete och allt går i princip till Absolut.



Nyanställda



FAKTA Marie Bysner

Ålder: 48

Bor: Hus i Vä utanför Kristianstad.

Fritid: Tränar på Friskis, umgås med vänner och familj, tränar med mina hundar. Är gärna ute i skogen och vid havet.

Utbildning: Fil kand. i Ekonomi vid Kristianstad Högskola och Växjö Universitet.

”KLF är ett jordnära företag.”

MARIE BYSNER ÄR UPPVUXEN I EN LITEN BY OCH HAR LANTBRUKARE I SLÄKTEN, MEN HAR SJÄLV INTE TIDIGARE ARBETAT I EN LANTBRUKSRELATERAD VERKSAMHET.

– Jag har arbetat på små och medelstora bolag inom flera olika branscher, allt från bilbranschen och entreprenadbranschen till spolbilsbranschen. Det har gett mig olika erfarenheter som ger mig en ökad förståelse för företagandets förutsättningar. Tidigare har Marie arbetat som ekonomiansvarig och haft ett bredare upplägg, men på KLF kommer hon att arbeta mer specialiserat.

– Här har jag ett upplägg där jag arbetar med kundreskontra, löpande bokföring, utbetalningar till lantbrukare kundfakturerings och vissa skatteärenden.

Efter att ha arbetat på företag som ägts av investerare där ett stort fokus låg på att driva tillväxt sökte Marie sig till KLF för att det verkade vara mer jordnära.

– Jag upplever KLF som ett väldigt familjärt företag, även om det omsättningsmässigt är betydligt större än de jag tidigare arbetat på. Här finns en annan inställning vilket förmodligen beror på att medlemmarna både är ägare, leverantör och kund.

”Jag gillar att det är ett så varierat jobb.”

UNDER ÅRET HAR JACOB YNGVESSON BÖRJAT ARBETA SOM SILOSKÖTARE PÅ SPANNMÅLSANLÄGGNINGEN I KARPALUND. HAN UPPSKATTAR VARIATIONEN OCH DET FAKTUM ATT HAN FÅR RÖRA PÅ SIG.

Sedan i slutet av december arbetar Jacob Yngvesson heltid som siloskötare efter att ha hoppat in en del under slutet av hösten. I arbetsuppgifterna ingår att ta emot, leverera, flytta, torka och kyla spannmål.

– Jag uppskattar att det är ett varierat jobb där jag får röra på mig. Tidigare satt jag på en tillverkningslinje och klistrade etiketter, det blev ganska enformigt. Som siloskötare är det betydligt mer varierat, det är allt från utlossning, torkning och städning, ingen dag är den andra lik.

Jacob gick teknisk inriktning på Österängs gymnasieskola i Kristianstad och har även sommarjobbat på Lantmännens foderfabrik i Åhus.

– Jag har alltid gillat KLF, jag har ju i praktiken växt upp med företaget Jag trivs väldigt bra här på jobbet, men det är klart, någon gång i framtiden kanske jag läser vidare eller åker ut och ser världen.



FAKTA Jacob Yngvesson

Ålder: 20

Familj: Föräldrar, två bröder och flickvän.

Fritid: Familjen och lite korpfboll när det finns tid.

Bor: Hemma men flyttar ihop med min flickvän i en lägenhet på söder i Kristianstad i maj.

Utbildning: Teknisk inriktning på Österängsskolan i Kristianstad.



FAKTA Stina Nilsson

Utbildning: Agronomexamen Husdjur inriktning näringslära vid Kungliga Veterinär och Lantbrukshögskolan i Köpenhamn.

Bor: På en gård i Rinkaby.

Familj: Sambon Jens och två söner – Arvid och Truls.

Fritid: Sysslar med hästar och avel. Älskar att åka skidor.

Stina byter stärkelsepotatis mot djur och foder på KLF.

KLF REKRYTERADE UNDER 2022 STINA NILSSON SOM NY PRODUKTCHEF FODER. STINA ÄR AGRONOM MED INRIKTNING MOT HUSDJUR OCH HAR LÅNG ERFARENHET AV ATT ARBETA INOM EN EKONOMISK FÖRENING.

Efter agronomexamen i Köpenhamn arbetade Stina som produktionsrådgivare till mjölkproducenter. Nästa anhalt blev stärkelseföretaget Lyckeby där hon under 14 år varit medlemschef och samtidigt ansvarat för råvarutillförseln. Stina har ingått i Lyckeby's ledningsgrupp och under de senaste åren även varit styrelsens sekreterare med allt vad det innebär av täta och regelbundna kontakter med föreningens förtroendevalda.

– Jag har trivts mycket bra på Lyckeby, men när jag fick möjligheten att jobba som produktchef för foder på KLF kände jag att det var dags att ta chansen och börja jobba med det som jag verkligen brinner för, nämligen djur och foder. Jag är i grund och botten utbildad agronom med inriktning på husdjur och näringslära och mitt nya jobb på KLF känns därför helt rätt. Det är både spännande och stimulerande.

– Dessutom, fortsätter Stina, tror jag att min erfarenhet av att arbeta i en ekonomisk förening är en stor fördel i min nya roll på KLF. Jag vet vilka förutsättningar som gäller inom jordbruket.

Stina poängterar att hon redan känner sig väl hemmastadd och trivs jättebra på KLF. Inte minst värdesätter hon den närhet och de korta beslutsvägar som kännetecknar företaget.

– Här får alla vara med och påverka och just närheten till våra kunder och medlemmar känns bra. Dessutom, och inte minst viktig, har jag trevliga och kunniga arbetskamrater, säger Stina.





DE HÖGA GÖDSELPRISERNA
PÅVERKADE VÄXTODLARNAS MEN
2022 BLEV ÄNDÅ ETT BRA ÅR
EFTERSOM SPANNMÅLSPRISERNA
NÅDDE ALL-TIME-HIGH.

Ett bra växtodlingsår trots hög risk

2022 var året då spannmålspriserna nådde all-time-high i kombination med en god skörd. Under tiden steg priserna kraftigt på mineralgödsel och andra insatsvaror, samtidigt som osäkerheten i marknaden skapade en betydligt större risk.

– Ser vi på efterkalkylen kan vi konstatera att det trots allt har varit ett bra år för växtodlarna, säger Jonas Yngvesson, Produktchef gödsel, utsäde, plast, växtodlingssäljare på KLF.

Året inleddes med stigande gödselpriser och ökningen fortsatte in i vårbruket. Därefter sjönk de tillbaka något men låg fortfarande på en väldigt hög nivå. Priset var mer än dubbelt jämfört med sommaren 2021, vilket i sin tur redan då var 50 procent högre än sommaren 2020.

– När vi startade vårbruket var kostnaderna för mineralgödsel höga, säger Jonas Yngvesson. Samtidigt fanns det en risk för brist eftersom det bara fanns små volymer tillgängliga och efterfrågan var stor. Läget var mycket svårbedömt.

Priset fortsatte sedan att stiga och toppade i oktober och i slutet av året var de tillbaka på samma nivåer som under våren.

– Temperaturen sjönk en del under november och december men det blev ingen vinter i Europa. Det minskade efterfrågan på gas vilket ledde till sjunkande priser, något som även inverkar på gödselpriserna.

EN VOLATIL MARKNAD GAV HÖGRE RISK

De höga gödselpriserna påverkade växtodlarna men 2022 blev ändå ett bra år eftersom spannmålspriserna nådde all-time-high.

– Tittar man på efterkalkylen på många av grödorna så har den trots gödselpriserna varit bra, säger Jonas Yngvesson. Samtidigt har risken varit betydligt högre. Hade vi haft ett nytt 2018 skulle utfallet ha blivit betydligt värre. Det är konsekvensen av de höga priserna, en god skörd ger en hävstång uppåt, blir skörden dålig går hävstången på andra hållet.

Gödslingsmässigt löpte året på som vanligt, det var få som begränsade givan på grund av det höga prisläget.

– Under våren kunde lantbrukarna se att grödorna utvecklades bra, det var lagom mycket regn och svalt väder och bestockningen god. Samtidigt såg de hur spannmålspriserna sköt i höjden, så när de gjorde sin kalkyl förstod de att det fanns utrymme att gödsla i samma utsträckning som vanligt. Då är utsikterna för 2023 mer illavarslande med både sjunkande spannmålspriser och gödselpriser. När en lantbrukare som dragit in på gödseln under våren vill köpa i maj kanske det inte finns någon tillgång så det är ett vågspel.

STIGANDE PRISER PÅVERKADE LIKVIDITETEN

En konsekvens av att priserna tredubblas på kort tid är att lantbrukarens likviditet blir väldigt ansträngd. De är oftast inte vana vid det pengaflödet samtidigt som både osäkerheten och risken blir större.

– Det är en svår situation att hantera för både inköpare, leverantör och lantbrukare, säger Jonas Yngvesson. För ett antal år sedan var ett lass spannmål värt 35 000 kronor, idag kan det vara värt 120 000 kronor. Det är en

helt ny dimension idag vilket gör att riskerna är mycket högre för alla inblandade, framför allt när det är snabba skiftningar i marknaden.

Det har inneburit att lantbrukarna i större utsträckning ägnar sig åt riskhantering. Det kan handla om att köpa mindre poster gödsel fast oftare för att sprida risken eftersom man inte vet om det kommer att gå upp tre kronor eller ner lika mycket. På samma sätt tecknar de i ökad utsträckning spannmålskontrakt i mindre poster.

Nu kanske man gör tio affärer under en säsong vilket skapar ytterligare arbete för alla inblandade.

KLF är medlem i inköpsorganisationen DLA vilket ger stora fördelar i en volatil marknad och skapar trygghet.

– Som en del i ett större inköpsarbete är vi mer intressanta för leverantörerna i och med att DLA köper in stora volymer. Det har inneburit att vi haft tillgång till insatsvaror under hela säsongen.

NYA SORTER INOM UTSÄDE

Utvecklingen inom utsäde går framåt och efter succén med den egna sorten Pondus har KLF fler sorter av vårkorn på gång.

– Vi har Skyway och Firefox som vi själva har uppförökat och tagit in, berättar Jonas Yngvesson. De ligger väldigt bra till i försöken och är långt framme som potentiella maltkornssorter. Det ska bli väldigt intressant att följa dem och se vad resultaten blir.

Både Pondus och de nya sorterna är ett resultat av KLF:s samarbete med Nordic Seed Sweden och det lär bli fler i framtiden.

– Vi har också tagit fram en sortblandning på höstvete som går till Absolut. Den planerar vi att introducera och sälja till hösten. I och med att man blandar olika sorter med olika egenskaper minskar risken för att en enskild sort inte ska gå bra ett år. Samtidigt blir sjukdomsrisker lägre eftersom en sortblandning blir mer resistent mot till exempel svampsjukdomar.



NYA STADGAR

PÅ PLATS EFTER HISTORISKT BESLUT

Efter en process som fördröjdes av pandemin togs slutligen beslut om att införa nya stadgar för KLF på extrastämman i november förra året. Det öppnar upp för att alla lantbrukare som gör affärer med KLF nu också kan bli medlemmar i föreningen.

– Det har varit en bra diskussion på en bra nivå, säger Pål Nilsson, ordförande i KLF.

Under de medlemsdialoger som hölls före pandemin fick styrelsen ett tydligt besked om att många av medlemmarna ville se ett förslag på en ändring av stadgarna. Önskemålet gällde att bredda medlemsbasen så att även lantbrukare utan spannmålsproduktion kunde bli medlemmar. Arbetet med att ta fram ett förslag pågick under pandemin, men på grund av restriktionerna var det inte möjligt att genomföra stämmorna fysiskt, vilket sågs som en förutsättning för att kunna ha en bra och ingående debatt innan beslutet att anta de nya stadgarna skulle fattas.

– Det här är ingen fråga som vi i styrelsen själva har drivit, utan den initierades av medlemmarna själva, säger Jörgen Paulsson, vice ordförande i KLF. Därför var det viktigt att alla skulle få möjlighet att göra sin röst hörd innan omröstningen. Pandemin gjorde dock att processen blev längre än vi förutsett.

Under 2022 när pandemirestriktionerna hävts hölls en extrastämma i början av juli. På huvudstämman räcker det med enkel majoritet för att rösta igenom ett beslut, men enligt stadgarna krävs det kvalificerad majoritet för att göra en stadgeändring, vilket motsvarar tre fjärdedelar av rösterna.

– På extrastämman var det 69 % som röstade ja till att anta de nya stadgarna, berättar Pål Nilsson. Det var en stor majoritet men den nådde inte upp till det som krävdes för att förändringen skulle gå igenom. Samtidigt var uppslutningen på stämman inte så stor vilket kan ha berott på att den hölls i början av juli, en period då många passar på att ta lite ledigt innan skörden drar i gång med full kraft.

NY EXTRASTÄMMA I NOVEMBER

Det fick till följd att många av de som inte var med på extrastämman hörde av sig och ville ha ytterligare en stämma. I och med att begäran om en ny extrastämma kom från mer än 10 procent av medlemmarna innebar att det fanns ett underlag för att kunna kräva det enligt föreningens stadgar.

– Vi genomförde en ny extrastämma den 30 november med god uppslutning, säger Jörgen Paulsson. Det märks att det här är en fråga som engagerar våra medlemmar.

Röstningen genomfördes och drygt 75 procent röstade för, vilket innebar att de nya stadgarna antogs.

– Innan omröstningen var det en intensiv och känslös debatt, berättar Pål Nilsson. Det var samtidigt en bra diskussion på en bra nivå. Det är första gången i KLF:s historia som vi gör en så här stor förändring av våra stadgar, så det var viktigt att frågan blev ordentligt ventilerad och att alla aspekter lyftes fram. Nu är beslutet fattat och demokratin har fått ha sin gång.

Under resans gång har KLF tagit hjälp av juridisk expertis. Bo Thorstorp, en av Sveriges mest erfarna experter inom föreningsjuridik, har varit med genom hela processen.

– Han har hjälpt oss med stadgeförlagen och stämmoprocessen, säger Jörgen Paulsson. Det har varit en trygghet att ha en så kunnig person som ledsagare genom processen, för det här är inte frågor vi normalt hanterar i vår dagliga verksamhet.



Pål Nilsson, Ordförande KLF och Jörgen Paulsson, Vice Ordförande.

DIREKTDEMOKRATI KRÄVER ENGAGEMANG

Pål Nilsson hoppas även att den här processen ska göra det än tydligare för medlemmarna hur viktigt det är att engagera sig i föreningen.

– Vi har ingen fullmäktige som fattar beslut utan det handlar om direkt demokrati där alla har en röst. Därför är det extra viktigt att alla tar sitt ansvar och engagerar sig i de frågor som rör föreningen. Här har vi en resa att göra med de yngre medlemmarna, att få dem att förstå varför KLF bildades och varför det är viktigt att engagera sig för att föreningen ska kunna leva vidare.

De nya stadgarna har nu blivit registrerade hos Bolagsverket och är därmed giltiga vilket innebär att KLF nu är öppet för alla som vill göra affärer med föreningen eller tillföra verksamheten något.

– Våra stadgar har i stora drag varit desamma sedan 1931, så det här är verkligen en historisk milstolpe för oss, säger Jörgen Paulsson.



**"VÅRA STADGAR HAR I STORA DRAG
VARIT DESAMMA SEDAN 1931, SÅ DET
HÄR ÄR VERKLIGEN EN HISTORISK
MILSTOLPE FÖR OSS"**

JÖRGEN PAULSSON, VICE ORDFÖRANDE KLF

HÅLLBARHETSRAPPORT EN HÅLLBAR UTVECKLING FÖR BÅDE MÄNNISKOR OCH JORD

**VÅR VERKSAMHET VILAR PÅ VAD JORDEN KAN GE, PÅ ATT MÄNNISKOR
BRUKAR DEN, SAMT ATT SAMHÄLLET ERBJUDER EN FUNGERANDE
STRUKTUR. DET ÄR DÄRFÖR INTE KONSTIGT ATT VI SEDAN LÄNGE HAR
ETT TYDLIGT FOKUS PÅ LÅNGSIKTIGT HÅLLBAR UTVECKLING. FÖR OSS
HAR DET VARIT EN SJÄLVKLARHET SEDAN 1931.**

KLF genomsyras av öppenhet, humanism och tolerans. Vi har ett stort ansvar för hur verksamheten påverkar hälsa, säkerhet och social utveckling i det område där vi verkar.

Vi arbetar därför aktivt för en hållbar utveckling, både vad gäller ekonomi, samhälle och miljö. För att åstadkomma detta har vi ett antal policys och direktiv som styr vårt dagliga arbete. Vår affärsidé beskriver vad våra kunder kan förvänta sig av oss. Våra värderingar ställer upp principer för hur vi bedriver våra affärer.

Tillsammans utgör detta grunden i KLF:s företagskultur.





MILJÖ OCH ENERGI

Miljöarbetet är integrerat i den dagliga verksamheten genom vår miljöpolicy.

Enligt vår miljö- och energipolicy ska vi bland annat:

- Ha en öppen attityd i miljö- och energifrågor
- Uppfylla kraven i lagar och förordningar
- Minimera föroreningar i luft, mark och vatten
- Utbilda personalen i miljö och energifrågor
- Sträva efter effektiviserad energianvändning samt en minskning av koldioxidutsläpp
- Arbeta enligt kretsloppsprincipen
- Hantera vårt avfall på ett miljöriktigt sätt
- Underlätta för våra lantbrukare att agera på ett miljöriktigt sätt
- Aktivt verka för att minska KLF:s och medlemmarnas negativa påverkan på klimatet

De miljö- och energiåtgärder som KLF vidtar ska vara tekniskt genomförbara och ekonomiskt försvarbara i förhållande till den miljömässiga fördelen. Vid energikrävande investeringar ska livscykelberäkningar (LCC) beaktas.

Det ligger i KLF:s intresse att så mycket av energieffektiviseringen som möjligt sköts som en del i den löpande verksamheten. Detta innebär att arbetet med energiledning integreras med miljöledningssystemet vid val av leverantörer och kunder, identifiering av lagar och föreskrifter samt vid fastställande av mål.

MINSKADE KOLDIOXIDUTSLÄPP

Solcellsanläggningen i Rödaled har under året producerat 77 000 kWh och 55 ton CO₂-utsläpp har sparats in. I Karpalund och Knislinge fortsätter vi använda HVO istället för diesel och sparar därigenom in CO₂-utsläpp.



CERTIFIERADE ENLIGT 2BSVS

I enlighet med EU-direktivet RED, Renewable Energy Directive, som reglerar hur stor påverkan på växthus-effekten ett biodrivmedel får ha under hela livscykeln, är KLF sedan 2016 certifierade enligt standarden 2BSvs. Det innebär bland annat att vi enbart tar emot råvara till biodrivmedel som inte är odlad på mark som nyodlats sedan 1 januari 2008 eftersom detta ger en allt för stor koldioxidpåverkan.

SOCIALA FÖRHÅLLANDEN OCH PERSONAL

Grunden i KLF:s arbete med att säkerställa en god arbetsmiljö och trygga sociala förhållanden är vår arbetsmiljöpolicy. Den fastslår att KLF ska verka för en arbetsmiljö som inte utsätter arbetstagarna för ohälsa, olycksfall samt är tillfredsställande med hänsyn till arbetets natur och den sociala och tekniska utvecklingen i samhället. Det innebär att vi bland annat ska göra följande:

- Genomföra årliga medarbetarsamtal för att kartlägga exempelvis utbildningsbehov och trivsel på jobbet
- Genomföra årliga skyddsronder på alla våra arbetsplatser
- Regelbundet hälsoundersöka alla fast anställda

KLF har också en policy avseende kränkande särbehandling som bland annat fastslår att KLF inte tolererar kränkande särbehandling och att alla har skyldighet att motarbeta detta. Inom KLF:s verksamhet finns rutiner för att på ett tidigt stadium fånga upp signaler om kränkande särbehandling och därmed åtgärda otillfredsställande lednings- och arbetsförhållanden. Rutinerna ingår i riskbedömningen av arbetsmiljön. Vidare har KLF även upprättat en drogpolicy, krishanteringenspolicy, brandpolicy och trafiksäkerhetspolicy. All nyanställd personal introduceras i samtliga policyer vid anställning och de finns också tillgängliga för all fast anställd personal via KLF:s intranät.

PERSONAL

Under 2022 har KLF haft 35 anställda, varav 21 män och 14 kvinnor. Styrelsen består av 7 män och 0 kvinnor. Den totala sjukfrånvaron under 2022 var 0,8 % (fg år 0,8 %) av ordinarie arbetstid. Ingen person var långtidssjukskriven.

FÖRBÄTTRINGAR FÖR MILJÖN

Vid investeringar tas redan i planeringsfasen hänsyn till möjliga förbättringar för miljön. Detta innebär att miljön runt anläggningen successivt förbättras både för personalen och grannar i närområdet.

ETIK OCH MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER

KLF både stödjer och respekterar internationellt erkända mänskliga rättigheter. Vi accepterar inte tvångs- eller barnarbete, respekterar medarbetarnas rätt att fritt välja fackföreningar och att delta i förhandlingar. Vi följer gällande standarder gällande arbetstid och säkerställer att löner lever upp till lagstiftningskrav och branschstandard inom vår verksamhet.

MOTVERKANDE AV KORRUPTION

KLF följer alla lagar och har en tydlig hållning när det gäller företagsetik och tar avstånd från alla former av mutor och bestickning. Trovärdighet, tillit och integritet är utgångspunkten för ett konstruktivt samarbete med kunder och samarbetspartners.

KLF arbetar målinriktat för att följa gällande lagstiftning i alla delar av vår verksamhet. Vi lever upp till krav och

riktlinjer i relevant lagstiftning, ser till att medarbetarna är medvetna om vilka juridiska krav de måste förhålla sig till samt respekterar både kunder och samarbetspartners juridiska rättigheter.

Vidare har vi höga krav på företagsetik i hela verksamheten och strävar efter största möjliga transparens i både beslut och agerande.

TILLSTÅNDS- ELLER ANMÄLNINGSPLIKTIG VERKSAMHET ENLIGT MILJÖBALKEN

KLF driver fyra anmälningspliktiga verksamheter enligt miljöbalken. Verksamheten avser fyra spannmålssiloanläggningar. Anläggningarna påverkar miljön genom damm och buller. Kontrollprogram utförs enligt upplagt schema. Värdena för buller, damm och övrigt utsläpp ligger inom angivna gränser.

NY PLATTFORM GER POTENTIAL ATT MINSKA UTSLÄPPEN MED 650 000 TON CO₂E

Tillsammans med Vallberga Lantmän och Varaslättens Lagerhus har KLF under året investerat i en digital plattform som beräknar och minskar klimatpåverkan i hela värdekedjan ner till fältnivå. Samarbetet har potential att minska utsläpp med 650 000 ton CO₂e, samt ge en ökad intäkt för odlare på uppemot 80 mkr.

De uppdaterade kraven på hållbarhetsrapportering, tillsammans med befintlig standard, gör det tydligt att klimatreduktioner nu måste ske inom företagets egna värdekedjor.¹ Konsekvensen blir att klimatkompenserande åtgärder, som exempelvis trädplantering, inte längre kan tillgodoräknas för att minska företagets klimatavtryck. Med tanke på att 70 procent av livsmedelsproduktionens klimatpåverkan uppstår hos lantbrukaren ställer detta betydligt högre krav på att ställa om till ett mer hållbart lantbruk.²

För att kunna göra det på ett effektivt och lönsamt sätt har KLF, Vallberga Lantmän och Varaslättens Lagerhus gemensamt investerat i en ny plattform som med hjälp av AI, avancerade satellitteknologi och algoritmer beräknar klimatpåverkan.

ENKLARE ATT UPPNÅ MÅLEN

I stället för att utgå från schablontal kan nu lantbrukskooperativens kunder, primärt konsumentvarumärken, få full kännedom om sina utsläpp och premiera gröna val på gårdsnivå vilket leder till minskat klimatavtryck och ökad lönsamhet för lantbrukskooperativens medlemmar, lantbrukarna.

– Med hjälp av informationen i plattformen kan vi hjälpa industrin att ställa om sin förbrukning till mer hållbara odlingssystem, samtidigt som vi möjliggör för våra odlare att på ett enkelt och lönsamt sätt vara med och driva förbättringar för kommande generationer av lantbrukare, säger Erik Wildt-Persson, VD i KLF.

KLIMATREDUKTION SKAPAR VÄRDE I ALLA LED

Många av KLF:s kunder inom matkedjan har som målsättning att reducera sina växthusgasutsläpp med upp till 30 % innan slutet av 2030. För att nå målen behöver de samarbeta med lantbrukarna för att identifiera de mest effektiva områdena för utsläppsreduktioner, samt ändra sina processer för att optimera sina resultat. Ett viktigt uppdrag där lantbrukarna har stora möjligheter att påverka utfallet, och nu motiveras genom ekonomiska incitament och förenklad rapportering tack vare plattformens enkla användargränssnitt. Systemet gör det möjligt att få betalt för miljöförbättrande åtgärder på gårdarna på ett helt nytt sätt vilket kommer att kunna skapa nya intäkter för odlarna.

1. Uppdaterade krav från Science Based Targets Initiative, ett ledande ramverk för hållbarhetsrapportering. Befintlig standard från det etablerade globala GHG-protokollet. 2. Källa: Science Based Targets Initiative

FÖRVALTNINGS- BERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Kristianstadsortens Lagerhusförening ek.för., 738200-3155, med säte i Kristianstads kommun, får härmed avge årsredovisning för 2022, föreningens 91:e räkenskapsår.

ALLMÄNT OM VERKSAMHETEN

Föreningen tar emot, torkar, lagrar, förädlar och handlar med spannmål. Dessutom säljer föreningen foder och fodermedel, utsäde, mineralgödsel, växtskyddsmedel, plast och olja.

DOTTERFÖRETAG

Koncernen omfattar Kristianstadsortens Lagerhusförening ek. för. som är moderförening med Grain Terminal Sweden AB som helägt dotterföretag. Dotterföretaget har endast en ringa verksamhet. Bolagets ställning redovisas därför endast i not. Redovisning sker endast för moderföreningen.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER RÄKENSKAPSÅRET SAMT EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

Ny rekordomsättning för KLF, 1 192 mkr vilket är en ökning med 46 %. De effekter som uppstod i kölvattnet av invasionen i Ukraina har bidragit till den kraftiga ökningen. Framförallt är det spannmålspriset och därmed även foderpriset men även gödselpriset som haft en stigande prisbild på marknaden. De ökade energikostnaderna har påverkat rörelseresultatet negativt.

Foderaffären har fortsatt att hålla volymen på en krympande marknad.

Affärsområdet växtodling har också ökat omsättningen men en turbulent marknad medförde att marginalen minskade något.

Årets totala investeringar uppgår till 2,3 mkr, där de största investeringarna genomförts i Åhus med förberedelser inför den nya spannmålsterminalen. Den högre prisbilden har medfört att balansomslutningen ökat med 191,2 mkr framför allt på grund av ett högre lagervärde men även av högre kundfordringar per 2022-12-31. Den betydligt högre balansomslutningen har påverkat soliditeten negativt.

För första gången har KLF tecknat förlagsinsatser som riktats till medlemmar och kunder och totalt tecknades 19,6 mkr.

FÖRVÄNTAD FRAMTIDA UTVECKLING SAMT VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKER- HETSFAKTORER

Genom vårt medlemskap i DLA Agro har vi tillgång till det bästa sortimentet av växtskydd, utsäde samt mineralgödsel till konkurrenskraftiga priser. Detta tillsammans med våra kunniga växtodlingssäljare och vår höga servicegrad kan vi erbjuda våra kunder marknadens bästa helhetslösning i växtodlingsaffären, med både spannmål och förnödenheter.

Avtalet om foderproduktion i Åhus säkrar en rationell och effektiv fodertillverkning under lång tid vilket tillsammans med våra kunniga fodersäljare ger våra foderkunder en mycket bra grund för att bedriva en lönsam djurproduktion.

2023 kommer att präglas av utleveranserna från vårt spannmålslager samt att arbetet med utbyggnaden av spannmålsanläggningen i Åhus hamn kan påbörjas. Investeringen bestående av ny lagringskapacitet och ny båtutlastning är beräknad till ca 85 mkr.

Omvärldsfaktorer såsom, väder och vind, valutakursförändring, politiska beslut mm utgör alla olika risker och är ett naturligt inslag i vår verksamhet. Både Ryssland och Ukraina är stora spannmålsexportörer och invasionen av Ukraina kommer fortsätta att påverka spannmålsmarknaden. En följd av detta är att även foderpriset kommer att påverkas. Samtliga affärsområden i KLF påverkas direkt eller indirekt av invasionen. Sammantaget kommer detta att fortsätta sin påverkan på KLF:s kunder, ägare och leverantörer och därmed även KLF på olika sätt. Hur stor denna påverkan blir går inte att överblicka i dagsläget.

MEDLEMMAR

Under året har KLF fått 6 nya medlemmar. 30 medlemmar, samtliga passiva eller sådana där verksamheten överlåtits till annan juridisk form, har under året sökt utträde ur föreningen. Totalt hade KLF 697 medlemmar vid årets utgång. Under 2023 skall 206 625 kr utbetalas för insatser och 891 468 kr för insatsemission till medlemmar som utträtt ur föreningen före 2022-12-31.

ANVÄNDNING AV FINANSIELLA INSTRUMENT

För att minimera eventuella ogynnsamma effekter på resultatet till följd av oförutsägbarheten på valuta- och råvarumarknaderna är policyn, att när affärer genomförs säkras dessa genom valutasäkring respektive säkring på spannmålsbörsen Matif eller genom fysisk försäljning.



UTVECKLING AV FÖRETAGETS VERKSAMHET, RESULTAT OCH STÄLLNING

Se fem år i sammandrag på sidan 3.

EGET KAPITAL

	Inbetalda insatser	Insats- emission	Förlagsinsatser	Reservfond	Fritt eget kapital
Vid årets början	7 539	25 669	-	10 730	26 803
Ökning insatskapital	427				
Utbetalning insatskapital	-236				
Inbetalda förlagsinsatser			19 600		
Utbetalning insatsemission		-982			
<i>Disposition enl årsstämmobeslut:</i>					
Utdelning till medlemmarna:					
Årets vinst					9 782
Vid årets slut	7 730	24 687	19 600	10 730	36 585

FÖRSLAG TILL DISPOSITION AV FÖRETAGETS VINST

Till föreningsstämmans förfogande står (kr):

Balanserad vinst	26 803 187
Årets vinst	9 781 645
	36 584 832

STYRELSEN FÖRESLÅR ATT TILL FÖRFOGANDE STÅENDE VINSTMEDEL,
DISPONERAS ENLIGT FÖLJANDE:

Belopp i kr

Till innehavare av föreningen utgivna förlagsinsatser	
utdelas 5 % ränta för tiden 2022-09-01 – 2022-12-31	332 000
Till medlemmarna utdelas 3 % på inbetalt insatskapital	220 000
Till medlemmarna utdelas 3 % på emissionskapital	760 000
Till medlemmarna utdelas efterlikvid på under kalenderåret	
inköpt spannmål och oljeväxter med 0,7 % (Fg år 0 %)	3 170 000
Balanseras i ny räkning	32 102 832
Summa	36 584 832

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

I BOKSLUTET HAR STYRELSEN FÖRESLAGIT ERSÄTTNING OCH UTDELNING SAMT BESLUT OM BONUS MED (KKR):

Ränta på förlagsinsatser 5 % för tiden 2022-09-01 – 2022-12-31 ¹⁾	332
Utdelning 3 % inbetalt insatskapital (fg år 0 %) ¹⁾	220
Utdelning 3 % inbetalt emissionskapital (fg år 0 %) ¹⁾	760
Efterlikvid på under kalenderåret inköpt spannmål och oljeväxter med 0,7 % (Fg år 0%) ¹⁾	3 170
Bonus på växtskydd 4 % (4 %)	1 760
Total ersättning, utdelning och bonus	6 242

¹⁾ Enligt styrelsens förslag 2022.



RESULTATRÄKNING

BELOPP I KKR	NOT	2022	2021
Nettoomsättning	2	1 192 110	814 299
Övriga rörelseintäkter		1 945	794
		1 194 055	815 093
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-1 098 771	-732 974
Övriga externa kostnader	3,4,5	-47 348	-36 176
Personalkostnader	6	-26 301	-25 819
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	12,13,14	-6 830	-7 268
Övriga rörelsekostnader		-92	-424
Rörelseresultat		14 713	12 432
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter	7	5 595	3 064
Nedskrivningar av finansiella anläggningstillgångar och kortfristiga placeringar		-	-1 425
Räntekostnader och liknande kostnader	8	-7 249	-3 113
Resultat efter finansiella poster		13 059	10 958
Bonus	9	-1 760	-1 540
Resultat efter bonus		11 299	9 418
Bokslutsdispositioner	10	-283	1 307
Resultat före skatt		11 016	10 725
Skatt på årets resultat	11	-1 234	-2 553
ÅRETS RESULTAT		9 782	8 172



BALANSRÄKNING

BELOPP I KKR

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Hyresrätter och liknande rättigheter

NOT	2022-12-31	2021-12-31
12	4 171	4 344
	4 171	4 344

Materiella anläggningstillgångar

Byggnader och mark

Maskiner och andra tekniska anläggningar

Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar

13	17 818	19 076
14	21 182	25 265
15	924	-
	39 924	44 341

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag

Andra långfristiga värdepappersinnehav

Andra långfristiga fordringar

16	100	100
18	674	896
19	7 245	-
	8 019	996

Summa anläggningstillgångar

52 114 49 681

OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR

Varulager mm

Färdiga varor och handelsvaror

330 884	186 600
330 884	186 600

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

Fordringar hos koncernföretag

Aktuell skattefordran

Övriga fordringar

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

176 290	141 212
5 378	6 216
1 511	47
9 797	12 133
15 247	16 136
208 223	175 744

Kassa och bank

20 493 8 513

Summa omsättningstillgångar

559 600 370 857

SUMMA TILLGÅNGAR

611 714 420 538

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Inbetalda insatser

Insatsemission

Förlagsinsatser

Reservfond

7 730	7 539
24 687	25 669
19 600	-
10 730	10 730
62 747	43 938

Fritt eget kapital

Balanserad vinst eller förlust

Årets resultat

26 803	18 631
9 782	8 172

24 36 585 26 803

Summa eget kapital

99 332 70 741

Obeskattade reserver

20 21 211 20 928

Långfristiga skulder

Övriga skulder till kreditinstitut

Utgående insats- och emissionskapital

21,23	19 250	19 250
	1 171	783
	20 421	20 033

Kortfristiga skulder

Checkräkningskredit (lim. 290 000 / 190 000)

Leverantörsskulder

Övriga skulder

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

23	224 930	107 949
	81 499	41 010
	151 256	148 054
22	13 065	11 823

470 750 308 836

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

611 714 420 538

KASSAFLÖDESANALYS

BELOPP I KKR	NOT	2022	2021
Den löpande verksamheten			
Resultat efter bonus		11 299	9 418
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		6 922	9 099
		18 221	18 517
Betald inkomstskatt		-2 698	-107
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		15 523	18 410
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager		-144 284	-16 642
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-31 015	-41 228
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		44 933	34 829
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-114 843	-4 631
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	13,14,15	-2 380	-8 383
Avyttring av materiella anläggningstillgångar		48	40
Förvärv av finansiella tillgångar	19	-7 248	-1 498
Avyttring av finansiella tillgångar		225	13
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-9 355	-9 828
Finansieringsverksamheten			
Ökning (+) / Minskning (-) av checkräkningskredit		116 981	27 528
Inbetalda förlagsinsatser		19 600	-
Förändring utgående insats- / emissionskapital		388	-90
Ökning insatskapital		191	368
Utbetald insatsemission		-982	-664
Utbetald utdelning		-	-170
Utbetald efterlikvid		-	-4 215
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		136 178	22 757
Årets kassaflöde		11 980	8 298
Likvida medel vid årets början		8 513	215
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT *)		20 493	8 513
*) Likvida medel			
Kassa och bank		20 493	8 513
Kortfristiga placeringar		-	-
		20 493	8 513



NOTER

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Belopp i kkr om inget annat anges.

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

VÄRDERINGSPRINCIPER M M

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Periodisering av intäkter och kostnader har skett enligt god redovisningssed.

Fordringar och skulder i utländsk valuta har tagits upp till balansdagens kurs.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar med tillägg för uppskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet. För vissa av de materiella anläggningstillgångarna kan skillnaden i förbrukningen av betydande komponenter bedömas vara väsentlig. Dessa tillgångar har då delats upp i komponenter vilka skrivs av separat.

TILLKOMMANDE UTGIFTER

Tillkommande utgifter som uppfyller tillgångskriteriet räknas in i tillgångens redovisade värde. Utgifter för löpande underhåll och reparationer redovisas som kostnader när de uppkommer.

AVSKRIVNINGAR

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Immateriella och materiella anläggningstillgångar	%
Balanserade utgifter	33 %
Hysesrätter	4 %
Byggnader	2-4 %
Markanläggning	5 %
Silos	3-5 %
Maskiner och andra tekniska anläggningar	5-10 % (10% från 2007)
Fordon	20 %
Datorinventarier	33 %
Silos enligt 5-årskontrakt	20 %

Skillnad mellan planenlig avskrivning och skattemässig avskrivning redovisas som avskrivning utöver plan.

LEASING - LEASETAGARE

Alla leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

OPERATIONELLA LEASINGAVTAL

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

VARULAGER

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkursrisk beaktats med 3 %. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Finansiella tillgångar och skulder värderas och redovisas utifrån anskaffningsvärden i enlighet med kapitel 11 i BFAR 2012:1. Finansiella tillgångar och skulder som redovisas i balansräkningen inkluderar kundfordringar och övriga fordringar, leverantörsskulder, låneskulder och övriga skulder.

SKATT

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt. Aktuell skatt är den skatt som beräknas på det skattepliktiga resultatet för året.

INTÄKTER

Försäljningen redovisas som intäkt, då varorna levererats till köparen och därmed övergått i köparens ägo.

SÄKRINGSREDOVISNING

KLF utsätts för råvaruprisrisker och valutakursrisker. Policyn är att valutan är en del av spannmålsaffärens prisättning och ska därför kurssäkras vid affärens ingång. Framtida affärer har säkrats till fast kurs genom valuta-säkring och terminskontrakt för råvaror.

FÖRFALLOSTRUKTUR DERIVATINSTRUMENT, VERKLIGT VÄRDE

	2022-12-31	2022-12-31	2021-12-31	2021-12-31
Förfalloår	2023	2024	2022	2023
Valutaderivat	-4 450	-158	1 201	307
Råvaruderivat	-1 660	577	-6 377	-208
	-6 110	419	-5 176	99

NOT 2 NETTOOMSÄTTNING PER RÖRELSEGREN

	2022	2021
Spannmål	537 607	387 483
Foder	315 919	231 433
Växtodlingsförmödenheter	338 584	195 383
Summa	1 192 110	814 299

NOTER

NOT 3 ARVODE OCH KOSTNADERSÄTTNING TILL REVISORER

	2022	2021
Råd i Hässleholm Revisions HB		
Revisionsarvode	-147	-139
Summa	-147	-139

Förtroendevalda revisorer

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader	-155	-123
---	------	------

NOT 4 ÖVRIGA EXTERNA KOSTNADER

	2022	2021
Reparations- och underhållskostnader	-6 516	-5 655
Energikostnader	-13 470	-9 258
Utfrafter, hamn- och kommissionskostnader	-10 594	-7 184
Övriga driftskostnader	-16 621	-13 940
Summa	-47 201	-36 037

NOT 5 OPERATIONELL LEASING - LEASETAGARE

	2022	2021
<i>Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal:</i>		
Inom ett år	-2 498	-2 462
Mellan två och fem år	-7 872	-7 236
Senare än fem år	-	-
	-10 370	-9 698
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	-2 502	-2 372

NOT 6 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

Medelantalet anställda		
	2022	2021
Män	21	21
Kvinnor	14	13
Totalt	35	34

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare

Antal (avser antal befattningar)	8	7
varav kvinnor	-	-

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2022	2021
Styrelse och VD	-1 956	-1 926
(varav tantiem)	-	-
Sociala kostnader	-1 018	-1 018
(varav pensionskostnader) 1)	-403	-413
Summa	-2 974	-2 944
Övriga anställda	-15 643	-15 259
Sociala kostnader	-7 040	-6 948
(varav pensionskostnader)	-2 017	-2 772
Summa	-22 683	-22 207

¹⁾ Av företagets pensionskostnader till företagets ledning avseende

1 (1) person finns inga utestående pensionsförpliktelser.

NOT 7 RÄNTEINTÄKTER OCH LIKANDE INTÄKTER

	2022	2021
Utdelning aktier och andelar	54	37
Ränteintäkter, övriga	5 541	3 027
Summa	5 595	3 064

NOT 8 RÄNTEKOSTNADER OCH LIKANDE KOSTNADER

	2022	2021
Räntekostnader, övriga	-7 249	-3 113
Summa	-7 249	-3 113

NOT 9 BONUS

	2022	2021
Bonus växtskyddsförsäljning	-1 760	-1 540
Summa	-1 760	-1 540

NOT 10 BOKSLUTSDISPOSITIONER

	2022	2021
Skillnad mellan skattemässig och redovisad avskrivning:		
– Maskiner och andra tekniska anläggningar	2 227	1 707
– Periodiseringsfond, årets avsättning	-2 510	-4 120
– Periodiseringsfond, årets återföring	-	3 720
Summa	-283	1 307

NOT 11 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

	2022	2021
Aktuell skattekostnad	-1 234	-2 553
Summa	-1 234	-2 553

AVSTÄMNING AV EFFEKTIV SKATT

	Procent	2022	Procent	2021
Resultat före skatt		11 016		10 725
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	-20,6	-2 269	-20,6	-2 210
Skatt avseende ej avdragsgilla kostnader	-0,7	-80	-3,7	-398
Skatt avseende ej bokförda avdragsgilla kostnader enligt de särskilda reglerna för ekonomiska föreningar	7,2	795	0,5	55
Övrigt: Skattereduktion 3,9 % av 2021 års investeringar	2,9	320	-	-
Redovisad effektiv skatt	-11,2	-1 234	-23,8	-2 553



NOTER

NOT 12 HYRESRÄTTER OCH LIKANDE RÄTTIGHETER

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	5 213	5 213
	5 213	5 213
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
– Vid årets början	-869	-695
– Årets avskrivning	-173	-174
	-1 042	-869
Redovisat värde vid årets slut	4 171	4 344

NOT 13 BYGGNADER OCH MARK

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	50 648	51 662
– Nyanskaffningar	2	186
– Avyttringar och utrangeringar	-	-1 200
	50 650	50 648
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
– Vid årets början	-31 573	-31 007
– Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	-	776
– Årets avskrivning	-1 259	-1 341
	-32 832	-31 572
Redovisat värde vid årets slut	17 818	19 076
Varav mark		
Vid årets början	2 678	2 678
-Nyanskaffningar	-	-
Redovisat värde vid årets slut	2 678	2 678

NOT 14 MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	161 910	153 793
– Nyanskaffningar	1 454	8 196
– Avyttringar och utrangeringar	-8 551	-79
	154 813	161 910
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
– Vid årets början	-136 645	-130 950
– Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	8 411	58
– Årets avskrivning	-5 397	-5 753
	-133 631	-136 645
Redovisat värde vid årets slut	21 182	25 265

I maskiner och andra tekniska anläggningar ingår även inventarier, verktyg och installationer.

NOT 15 PÅGÅENDE NYANLÄGGNINGAR OCH FÖRSKOTT MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	2022-12-31	2021-12-31
Vid årets början	-	-
Investeringar	924	-
Redovisat värde vid årets slut	924	-

NOT 16 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	1 525	-
– Förvärv	-	1 500
– Omklassificeringar	-	25
	1 525	1 525
<i>Akkumulerade nedskrivningar:</i>		
– Vid årets början	-1 425	-
– Under året återförda nedskrivningar	-	-1 425
	-1 425	-1 425
Redovisat värde vid årets slut	100	100

Specifikation av moderföretagets innehav av aktier och andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

	Antal- andelar	Kapital andel i %	Rösträtts andel i %	Redovisat värde
Grain Terminal Sweden AB, 556192-2864, Kristianstad	1 000	100	100	100
				100

KLF är den enda hyresgästen.

Dotterföretagets resultat och ställning

	2022	2021
Omsättning (Hyresintäkt)	1 530	1 975
Rörelseresultat	12	8
Nettoresultat	9	5
Tillgångar		
(Varav byggnader 5 705 / 6 161)	5 944	6 375
Eget kapital	256	247
Skulder	5 688	6 128
Summa skulder och eget kapital	5 944	6 375

NOT 17 ANDELAR I INTRESSEFÖRETAG

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	-	25
Investeringar	-	-25
Redovisat värde vid årets slut	-	-

NOT 18 ANDRA LÅNGFRISTIGA VÄRDEPAPPERSINNEHAV

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	896	911
– Tillkommande tillgångar	3	1
– Avgående tillgångar	-225	-16
Redovisat värde vid årets slut	674	896

NOT 19 ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
– Vid årets början	-	-
– Tillkommande fordringar	7 245	-
Redovisat värde vid årets slut	7 245	-

Avser långfristiga fordringar som löper enligt avbetalningsplan mot säkerhet.

NOTER

NOT 20 OBESKATTADE RESERVER

	2022-12-31	2021-12-31
<i>Periodiseringsfonder</i>		
Periodiseringsfond, beskattningsår 2017	201	201
Periodiseringsfond, beskattningsår 2018	380	380
Periodiseringsfond, beskattningsår 2020	360	360
Periodiseringsfond, beskattningsår 2021	4 120	4 120
Periodiseringsfond, beskattningsår 2022	2 510	-
	7 571	5 061
<i>Ackumulerade avskrivningar utöver plan:</i>		
Maskiner och inventarier	13 640	15 867
Summa obeskattade reserver	21 211	20 928

Av obeskattade reserver utgör 4 369 (fg år 4 311) uppskjuten skatt.

NOT 21 SKULDER TILL KREDITINSTITUT

	2022-12-31	2021-12-31
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen	19 250	19 250
	19 250	19 250

NOT 22 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2022-12-31	2021-12-31
Semesterskuld	3 779	3 685
Arbetsgivaravgift	1 640	1 615
Bonus växtskydd	1 760	1 540
Övrigt	5 886	4 983
	13 065	11 823

NOT 23 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Ställda säkerheter	2022-12-31	2021-12-31
<i>För egna skulder och avsättningar</i>		
Fastighetsinteckningar	41 550	41 550
Företagsinteckningar	290 000	140 000
Summa ställda säkerheter	331 550	181 550
Eventualförpliktelser	Inga	Inga

NOT 24 DISPOSITION AV VINST ELLER FÖRLUST

Till föreningsstämman förfogande står kronor 36 584 832.
Styrelsen föreslår att fritt eget kapital disponeras enligt följande:

	2022-12-31
Till innehavare av föreningen utgivna förlagsinsatser utdelas 5 % ränta för tiden 2022-09-01 – 2022-12-31	332
Till medlemmarna utdelas	
3 % på inbetalt insatskapital (Fg år 0 %)	220
3 % på emissionskapital (Fg år 0 %)	760
Efterlikvid på under kalenderåret inköpt spannmål och oljeväxter med 0,7 % (Fg år 0 %)	3 170
Balanseras i ny räkning	32 103
	36 585

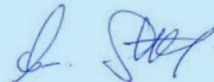
KRISTIANSTAD 2022-03-21


PÅL NILSSON | Styrelseordförande


JÖRGEN PAULSSON | Vice ordförande


SVEN-OLOF NILSSON | Ledamot


BALTZAR WACHTMEISTER | Ledamot


LARS GUSTAVSSON | Ledamot


CARL-FREDRIK GRÖNHAGEN | Ledamot


ERIK NILSSON | Ledamot


ERIK WILDT-PERSSON | Verkställande direktör

REVISIONS- BERÄTTELSE

UTDRAG UR REVISIONS- BERÄTTELSEN

Till föreningsstämman i Kristianstadsortens
Lagerhusförening ek för, org.nr 738200-3155

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

UTTALANDEN

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Kristianstadsortens Lagerhusförening ek för, för räkenskapsåret 2022-01-01 – 2022-12-31 med undantag för hållbarhetsrapporten på sidorna 3-4.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av föreningens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte hållbarhetsrapporten på sidorna 3-4.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att föreningsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

GRUNDFÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till föreningen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

UTTALANDEN

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Kristianstadsortens Lagerhusförening ek för, org.nr 738200-3155 för räkenskapsåret 2022-01-01 – 2022-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande föreningens vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att föreningsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

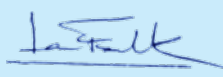
GRUND FOR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till föreningen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

REVISORSPÅTECKNING
VÅR REVISIONSBERÄTTELSE HAR LÄMNATS DEN 21 MARS 2023



THOMAS JÄGENSTEDT | Auktoriserad revisor



LARS FALCK | Lekmannarevisor



JARL JÖNSSON | Lekmannarevisor

FÖRTROENDEVALDA

VALBEREDNING

		MANDATTIDEN UTGÅR ÅR
ORDFÖRANDE		
Johan Holmquist Eskilstorpsvägen 207 297 91 VITTSKÖVLE	0709-80 15 25	2023
Eric Jönsson Södra Kullamöllevägen 86 275 71 LÖVESTAD	0730-96 05 14	2023
Per Yngveson Eljaröd, Björkliden 4904 273 56 BRÖSARP	0704-38 42 71	2024
Fredrik Pagels Sonekullavägen 4 372 63 BRÄKNE HOBY	0706-25 56 76	2025
Elna Persson Fremmenaryd 2356 289 92 BROBY	0708-27 71 74	2026
Tobias Nilsson Råröds Gård 288 90 VINSLÖV	0709-66 30 30	2027

REVISORER

		MANDATTIDEN UTGÅR ÅR
ORDINARIE		
Lars Falck Isgrannatorpsvägen 134 291 92 KRISTIANSTAD	0708-22 92 17	2023
Jarl Jönsson Vittskövle Allé 277 297 91 VITTSKÖVLE	0709-59 38 94	2023
<i>Auktoriserad revisor</i> Thomas Jägenstedt Mölleröd 1289 281 51 HÄSSLEHOLM	0705-28 40 75	2023
SUPPLEANTER		
Sara Thim Månsagårdsvägen 86 291 69 FJÄLKINGE	0705-37 22 25	2023
<i>Auktoriserad revisor</i> Glenn Nilsson Första Avenyn 8 281 22 HÄSSLEHOLM	0733-74 40 75	2023

STYRELSELEDAMÖTER

		MANDATTIDEN UTGÅR ÅR
ORDFÖRANDE		
Pål Nilsson Lyckås Gård 291 69 FJÄLKINGE	0709-67 92 21	2024
V. ORDFÖRANDE		
Jörgen Paulsson Nöbbelösvägen 271 291 91 KRISTIANSTAD	0708-51 61 65	2023
Sven-Olof Nilsson Lillevångsvägen 121 291 97 GÄRDS KÖPINGE	0705-40 08 69	2023
Lars Gustavsson Sibbhultsvägen 8 289 90 KNISLINGE	0708-55 15 24	2024
Carl-Fredrik Grönhagen Rålambsdalsvägen 168 291 95 FÄRLÖV	0708-31 30 43	2024
Erik Nilsson Gunnarshögs Gård 276 56 HAMMENHÖG	0708-76 17 16	2024
Baltzar Wachtmeister Wanås 707 289 90 KNISLINGE	0733-67 84 12	2023
VD		
Erik Wildt-Persson G:a Fjälkingevägen 254 291 69 FJÄLKINGE	044-28 52 04	
STYRELSENS SEKRETERARE		
Stefan Andersson Påbrovägen 1 281 46 TORMESTORP	044-28 52 03	



KLF STYRELSE 2022

LARS GUSTAVSSON

CARL-FREDRIK GRÖNHAGEN

JÖRGEN PAULSSON
VICE ORDFÖRANDE

ERIK NILSSON

PÅL NILSSON
STYRELSEORDFÖRANDE

ERIK WILDT-PERSSON
VD

BALTZAR WACHTMEISTER

SVEN-OLOF NILSSON

STEFAN ANDERSSON
STYRELSENS SEKRETERARE





KRISTIANSTADSORTENS LAGERHUSFÖRENING EK. FÖR.
BOX 504 • 291 25 KRISTIANSTAD
TEL: 044-28 52 00 • www.klf.nu